



今天收到了建行的女神卡如图（卡片下面是我的晚饭，不是卡函）

收卡的过程有些波折，因为卡片莫名其妙的被寄到之前的单位了（已经搬空）

于是我熟练的应用嘤嘤嘤大法，让邮政小哥帮我发了个顺丰到付件，开销14块。

目前狗招银行储蓄卡app有首笔顺丰随机立减活动，减了1块钱。当然这14块钱也不是小数，半杯星巴克啊！

所以我勇敢地致电建行客服，表示自己之前改过默认地址了，为什么还会寄错。建行给出的反馈是，我用以卡办卡填的是之前地址，所以作罢，肉疼。

打开卡函，额度共享无惊喜。

但是卡面也太太太惊艳了！从质地、厚度、到卡片上面的贝壳材质散发出的美妙光

泽，延续了建行一向的工匠风格，甩那些所谓的网红卡八条街！

Muse卡有两种，白色贝壳版本（鎏金）和粉色翅膀版本（天使）。



天使版



鎏金版

卡妞于是决定写一篇文章歌颂这张卡，你看这张卡它又大又方算了，还是说一下卡片的特点吧。

MUSE卡权益

免年费

所有消费不计积分

仅限境外使用

14家品牌商户线下消费返现8%，上限600美元/卡/月

5大境外连锁免税店线下消费返现8%，每年2月和10月28%返现，上限300美元/卡/月

返现名额比较充足，中介也炒的很火，大概就是让你多办几张卡之类的，返现到账时间大概2-3个月，耐心等。商户包括哭泣啪嗒口吃驴这些让妹子挪不动腿的品牌店以及一些免税店如图

1.活动时间：2018年10月1日至2019年9月30日

2. 活动内容：

(1) 十四家品牌商户刷卡消费返现 活动期间,持MUSE卡在十四家境外品牌商户刷卡消费享8%返现，每卡每月返现总额上限600美元。商户包括以下品牌官方专卖店：BOTTEGA VENETA,BULGARI, BURBERRY, CARTIER, CHANEL, CHRISTIAN DIOR, COACH , FENDI, GUCCI, HERMES, LOUIS VUITTON, MICHAEL KORS, PRADA, TIFFANY & CO。 (2) 五大境外连锁免税店刷卡消费返现 活动期间,持MUSE卡在五大境外免税店刷卡消费享8%返现；每年2月和10月,享28%高额返现；每卡每月返现总额上限300美元。免税店包括：DFS、DUBAI DUTY FREE、HEINEMANN DUTY FREE、LOTTE DUTY FREE和WORLD DUTY FREE。

3.活动细则：

(1) 上限总额：上述境外品牌商户刷卡返现，活动期间内，每卡返现总额上限为3000美元。返现活动商户仅限品牌官方专卖店，百货公司店及outlets等折扣店不参与活动，详细返现商户名单以银行发布信息为准，为避免歧义，不在名单内的商户，不参加返现。详情请微信关注“龙卡信用卡”公众号，输入“MUSE”关键字查询。

(2) 本活动所指的境外消费，为境外（含港澳台地区）Visa清算网络的线下刷卡交易；不含预借现金，溢缴款取现及银行费用（包括信用卡年费、信用卡利息、预借现金手续费、逾期违约金等），且不含MOTO交易（非面对面交易）、RECURRING交易（比如定期保费/学费扣除等）、持卡人发起的循环、代扣交易）、不含第三方支付账（包括但不限于PAYPAL、财付通、支付宝（包括通过支付宝选择网银支付、快捷支付等））的交易。



每期活动消费达标送视频卡/花加花束



## (二) 双重刷卡礼活动

### 1.活动时间:

一期: 2018年9月1日至2019年3月31日。二期: 2019年4月1日至2019年9月30日。

### 2.活动内容:

客户在同一活动期内成功申办MUSE信用卡并累计消费满等值人民币可享以下活动优惠:

(1) 消费满等值人民币1000元, 即可获赠爱奇艺、腾讯、优酷、芒果、搜狐五大视频APP月卡通兑券一份。每期活动限量10000份, 先到先得。

(2) 消费满等值人民币3000元, 即可获赠FlowerPlus花加悦花系列混合花束一份(4束)。每期活动限量10000份, 先到先得。FlowerPlus花加配送地区为北京、上海、天津、重庆、河北、山西(仅限太原)、陕西(仅限西安)、山东、河南、安徽、江西、江苏、浙江、湖北、湖南、贵州(仅限贵阳)、四川、福建、广东、广西(仅限南宁); 配送区外客户不参加此项活动。FlowerPlus花加配送地区清单最终以“FlowerPlus花加”官方公众号实际服务地区为准。

↑  
顶部

3.活动细则: (1) 仅限活动期间办理MUSE信用卡的主卡持卡人参加, MUSE卡主附卡消费合并计算至主卡账户。

(2) 本活动消费包括线上和线下消费。取现交易不计入。消费时间以客户交易时间为准。消费后退货交易不计入客户消费总金额。



(2) 每个活动期间每种刷卡礼各限10000份, 每位主卡持卡人

建行发行了一些小白金，额度1万起，卡姐所了解的大部分人额度都不算太高，低端卡没啥亮点，车主卡（仅限名下有车，可换油卡）、家庭卡（刚性年费580，有挂号和代驾），南航小白金

（消费14:1换南航里程）wehotel联名卡（不太推荐）等等。

但是高端卡确实可圈可点，因为从额度到权益都很棒。

尊享卡（俗称大山白）

额度：10-100万（最低有6.5万）

年费：1800元，可以使用40万积分抵扣，限时免1张附属卡年费

权益：

消费2倍积分

每年2次低价酒店

6次代驾

3次接送机/站

3次PP贵宾厅和无限次建行指定贵宾厅

3次一对一全程导诊和无限次挂号

卡姐觉得论权益，这张卡可以登顶新一届网红卡了。绝对秒杀狗招白经典，拳打白麒麟，脚踢白行悠（至于浦发白AE，稍稍有点距离）

原因如下：

- 1.年费好回血，建行积分容易获取，卡姐的龙支付多倍积分已经连续薅了好几个月了
- 2.积分可以换里程（东航、海航等），其实并不算冥币



吉祥航空10积分(金...

3500积分

吉祥航空10积分(白...

2500积分



东方万里行积分 (20...

70000积分



海南航空  
HAINAN AIRLINES

海航金鹏积分 (500...

17500积分



3.偶尔会上线积分换油卡和话费，羊毛群会第一时间通知大家前往兑换

4.酒店权益经常能淘到好酒店，最低200元入住，且名额充足

办理方式呢，就是可以网申也可以线下办理，搬砖从50万3个月到100万6个月不等，且介意卡数和总授信，卡多授信高不好下。卡姐就是个典型的例子，理财经理建议我销掉12行卡再走推荐申请大山白（我呸）

顶级卡

建行另外有2张高端卡（顶级卡）

一个是这张钻石卡，卡面上写着无限infinite的钻石卡。



额度：50-500万（一般情况）

年费：4800元

另一个是这张智尊卡，标有钻石+世界之极的智尊卡。





额度：80-800万（一般情况）

年费：12000元

额度仅供参考，比如K计划某成员家属有一张47万的智尊卡，吐槽说额度太低，买块表都不够。

上述两张顶级卡只能去网点填表办理，部分网点会要求你有200-500万的AUM才能填表。

大家反应的建行的特点包括额度普遍偏低，3行以后不好办，提额特别难等等