

最近很多人都收到了这样的一条类似恭喜您成为我行优质客户，我行邀请您申请白金信用卡这样的短信，可能你收到这种短信后还沾沾自喜呢，可是你有没有想过为什么银行会认为你是优质客户，他们从哪里获得到你的信息？其实这种短信都是信用卡中介群发的邀请办卡短信，通过这些短信的链接申请到信用卡之后这些中介会有一部分的提成，并不是银行发出来的。但是说到了优质客户，小编和某银行客户经理在一起的时候，她跟小编谈到过这个事情，并且偷偷的透漏了银行对于信用卡优质客户评价标准，赶快对照下你是不是属于这个人群。

?1、信用卡优质客户的职业标准。职业标准是优质客户的第一要素，国家公务员、事业编制人员、律师、教师、医生、财务人员、国企职工、世界500强员工、上市公司员工这些人群都属于优质客户的职业标准。

?2、信用卡优质客户的收入标准。不符合职业要素的人群，如果税后收入较高也是符合优质客户标准的。要想达到信用卡优质客户的收入标准，以目前的通货膨胀情况来看，税后收入最少要达到6000元以上才符合，收入越高越好。

?3、个人征信记录也是标准之一。银行喜欢信用记录良好的人群，但是不喜欢信用记录纯白的人。只有办理过银行房贷、车贷、信用卡这些信贷产品，并且累积2年以上按时还款从未出现过逾期，这类人群都可以被称为优质客户。这反映出了这类人群工作稳定、收入稳定、有较好的还款意识。

4、个人财力是优质客户与否的重点。很多银行之所以会知道客户是否为优质客户的最重要一点是该客户在银行的存款、理财情况，个人存款、理财综合资金达到50万元以上的都可以被称为优质客户。银行银行，储蓄还是它生存的保障，你给银行提供了资金保障，它也会更好的对待你。

?5、能给银行带来大量收益的人。经常办理信用卡消费分期、账单分期、现金分期，每月刷卡量在1万元以上，积极参加银行举行的各种刷卡活动等等能够给银行带来利润的业务，这些都算是银行的优质客户。

以上就是银行客户经理偷偷给小编透漏的信用卡优质客户标准，信用卡优质客户可以享受到卡片额度提升，卡片等级提升，卡片额度外信用贷款的各种权益。听说美的人都关注了小编，喜欢小编的文章请点赞、分享！你对信用卡优质客户标准有什么看法，欢迎在下面留言和大家一起讨论。

