

2017年4月28日上午，邮储银行景德镇市分行五楼会议室召开营业部信用卡业务发展座谈会。会议由营业部总经理刘元雪主持，市分行分管领导，个人金融部负责人及相关管理人员，营业部相关人员参加了会议。会议分析了当前信用卡业务发展情况，针对性的提出下一步发展举措。

会上，各二级支行长、信用卡团队主管先后发言，并就信用卡管理办法及营销发展过程中的问题大家深入讨论。刘元雪总经理指出，发展信用卡大家要认真做好两点：一是要端正态度。在目前发展乏力的情况下要及时端正态度，把信用卡业务作为重要发展业务之一，一定要高度重视，认真研究，各支行针对性的拿出有效措施，切实改变目前落后的局面；二是要提高执行力。各支行长以身作则起带头作用，积极引导员工提高信用卡发展意识，员工进一步树立大局意识、责任意识和学习意识，加强是对信用卡管理办法的学习，提高专业技能。

会上，个金部用切实的营销发展案例指导大家如何找目标营销单位、如何深入营销、如何获取成功。提升了各支行长、客户经理的营销信心。

最后，市分行程中坚副行长强调，发展要重注综合营销，各条线、各业务之间的联动营销可以使业务发展达到事半功倍的效果，将我行产品组合营销可推动各项业务较快发展，稳中求进，提质增效。指出工作要细化，各支行将工作目标细化到日，每日做好日计划进件、跟进发卡，相信营业部二季度信用卡业务一定可以圆满完成，顺利打好信用卡业务发展的攻坚战。