

为进一步拓宽业务领域，提升客户服务体验，近日，张家口农商银行宣泰支行推出信用卡业务，前期在员工内部实现推广运行，下一步即将推向市场供客户办理使用。该业务的开展，对充实该支行信贷条线产品，弥补以往客户对于信用卡业务的需求起到至关重要的作用。

近年来，随着大众消费习惯的更迭，越来越多的客户，特别是年轻的受众群体推崇超前消费花明天的钱为今天的事儿买单，为迎合这一消费习惯信用卡业务应运而生，该业务的开展对于提升银行卡市场占有率及使用率有着重要的意义，对于提升客户群体对该行的认知度也不无裨益。该行相关部门通力合作，前期收集资料做相关贷前调查及征信系统情况的统计，中期相应款项的发放及贷后按时收款收息，信贷人员均事无巨细跟进。今后一段时间，该行还将结合信用卡的推广使用情况，不定期推出相应的异业联盟活动，涵盖各消费领域，与商家合作推出相应的优惠活动，让利于消费者的同时促进该行信用卡发卡量，逐渐形成商家与银行双赢的良性互动模式。

张家口农商银行宣泰支行历来秉承做“您身边的银行”的服务理念，以多样的理财和信贷产品，以及优质的服务赢得客户的信赖，今后一段时间，该行将以信用卡发放为契机，着重打造农信品牌影响力，让客户充分体会到农村金融带来的便利服务

。