

临近岁末，车市回暖，年底各家4S店纷纷推出了优惠措施，此时购车是最为划算的，很多消费者选择使用信用卡贷款买车。而年底又是“花大钱”的时候，很多消费者为了节约手头上的现金，选择使用信用卡消费，年底申请提高信用卡限额的消费者也大幅度增多。

### 购车：“刷卡”购车大幅上升

记者近日走访多家汽车4S店获悉，随着年底将近，部分4S店内贷款购买汽车者占客户总体比例大幅上升，特别是中高档车型、商务用车，贷款购买的客户几乎占到一半左右。

记者采访了北京博瑞东贸汽车销售有限公司的一名工作人员，据工作人员介绍，由于该店主要出售广州丰田汽车，凯美瑞作为商务车型，一直广受消费者欢迎，“年底店里的优惠是2-2.5万，虽然不是全年最低，也是非常超值，所以很多商务人士都选择购车。”据汽车销售人员分析，这些顾客并不是没有一次性付款能力，“选择购买凯美瑞的一般都是比较高端的商务人士，有些还是我们的稳定客户。”但是，这些消费者觉得贷款购车可以把现金节约下来做其他投资，收益肯定会比车贷的利息要高，“这是比较常见的一种购车手段。”该销售人员解释。

另外，记者采访了北京名尊奥翔奥迪旗舰店的销售人员，“我们店是出售奥迪车的，购买这种中高档的商务车型，消费者都比较有实力。”但是据店内销售人员透露，年底在店内贷款购车的客户也非常常见。“年底正是用钱的时候，客户现金流水肯定有更重要的用途，贷款买车最划算。”

其中，记者发现，在购车贷款中，最受欢迎的一种是使用信用卡贷款。陈先生是一家私企的老总，随着企业的发展，他也需要换一辆商务车，开始考虑从银行进行贷款购车，但是临近年底，银行贷款额度“颇紧”，细一打听，年底消费者办理贷款扎堆，可能需要耐心等待。“我不想动用现金购车，银行办理贷款业务又赶上扎堆，不过现在很流行用信用卡办车贷，我用的民生银行的信用卡办的车贷，按照分期付款的形式还贷，最多能贷款200万，分三年还完。”陈先生介绍。

据了解，除了民生银行，现在很多银行的信用卡都推出了车贷服务，目前，非常受贷款购车的消费者欢迎。这类信用卡贷款服务，一般手续费和银行差不多，也没有麻烦的手续审批，正好符合想在年底购车的消费者的需求，解决了很多在银行迟迟没有通过贷款手续的消费者“燃眉之急”。

### 刷卡：提高额度只为“周转”

除了购车方面，靠近年底，各种花费增多，消费者用信用卡进行消费变成主流，因为年底购物和消费大额偏多，信用卡的消费额度越大越能满足消费者需求，很多消费者都在年底申请增加额度，或在银行办理高额透支信用卡。

近日，消费者张竹女士特意到银行办理了透支信用卡升级业务，因为张竹女士一直都按时还款，信用度非常好，银行也会定期为她升级额度，但是这次张竹女士申请升级的额度比原有额度高很多，所以需要向银行提供一些个人资产证明，好在张竹女士信用度良好，资产稳定。“主要是年底花费多，我就想能刷卡尽量刷卡，节约现金，最好都能够从信用卡上走款，以达到周转的目的。”张女士说。据介绍，很多银行都有在节前提供临时调高银行客户信用额度的规定，这暗合了很多信用卡用户的心思。

而据在农村商业银行工作的张小姐介绍，目前他们支行里办理高透支额度的信用卡客户特别多。以前银行办信用卡都是工作人员求着客户，可现在只要一说信用卡额度较高，很多客户都会比较感兴趣，尤其是透支额在10万元以上的信用卡，是最受欢迎的。

据了解，很多消费者都反映，以往全款、现金支付的习惯正在慢慢转变，能贷款就尽量贷款、能刷信用卡就尽量刷卡，总而言之，多为自己留周转金。有金融理财专家解释，信用卡车贷和高额度信用卡年底的火爆，很重要的原因是年底将近，企业和个人的现金流越发显得紧张，不少个体经营者和普通消费者都有种“年关难过”的感觉，消费、送礼、发工资，这些无法回避的支出中，尽可能用信用卡解决问题，给企业和个人周转多留出一笔钱。