

之前，我们讲到了信用卡程序的两种形态，第1个是持卡人的形态向一分利息都不愿意出。为什么？银行不同意？其实很正常。第2种心态，是银行想让你说一点利息总归要赚点钱的。如果说对于上期节目有点感兴趣的朋友可以去点开看一看。

今天我们来讲一讲招商银行，招商银行的信用卡的提额速度真的很快，我有一张18,000块钱的额度的卡，我用了两年的时间，提到了6万，6万还是比较少的，包括一分期、一招待，闪电我都有额度，基本上都有将近10万的额度，当然一直没有用。

为什么？很多人面临的招商银行预期的人非常多？其实招商银行他的预期的次数多，就多的一个原因，他的临时额度非常高，我是6万的额度的信用卡临时额度，可以达到14万，这个是非常高的，很多人经不起临时额度的诱惑，这就动用了临时额度。但招商的临时合同它有两种情况，第1种情况你用了以后还可以继续延期也可以的。但是还有一个更关键的可能大家都忽略了，招商银行的信用卡临时额度一旦到期以后，会计入账单的最低还款额，这个是比较可怕的。

比如说我有一张6万的信用卡，我的信用卡的临时额度有4万，加起来就是10万，我把这个10万块钱全部用掉以后，那么在账单到期的时候，临时额度到期的时候，账单出来的时候，我最低还款就要换到46,000块。这个比较可怕的，很多人说我用了这笔钱，但我没办法，还没有能力还，这个时候招商银行就会产生预期。

招商银行产生的预期就是最低还款原因，更加的是临时合作造成的。这个时候你去跟银行讲我要分期，银行会问你一句话，弱弱的问你一句，你明知道自己没有还款能力，为什么要用临时额度？你来告诉我。

12下一页末页共2页

在协商的过程当中出现了一种情况，特别是今年的2月份的时候，很多客户协商的全是带息、分期、日息5/万的利息，你愿意分就分，不愿意分就算。那么他心态怎么来的？银行的心态。

2月份基本的各大娱乐场所、商场，全面是停业状态。

你来告诉我，你商场消费是哪来的？就这么很简单。

酒店的消费是哪来的？黄金珠宝的消费是哪来的？甚至于还有旅行社的消费，你告诉我这是哪来的？他就抓了你一点。套现。你能不能提供这些消费的证明？各位能不能提供？

很多人刷卡的时候是不留小票的，你留了小票又能如何呢，真正的提供到小票以后，他会向这家公司进行核实，是不是有这家公司到底存在不存在？如果存在这个时间段是否营业？

这个时候我们作为一个持卡人非常的被动，招商银行会给你一个分期案例，象征性的给你一分钱，你要么其实说很低，15 15万的一张卡，就给15期，你愿意分就分，不愿意分拉倒。而且这15期当中还有日息5/万的利息，利息每个月都要几千块钱，持卡人没有办法，你接受，那么你就按时还款，压力很大，你不接受等着银行起诉，因为银行掌握了你套现的嫌疑，他会以很快的速度进行对你起诉。要求你还钱还。这就是招商银行。

其他的银行会不会去看？在我帮客户做信用卡协商的过程当中，其他的银行还真的没有看过。只有招商银行这一家。招商银行如果说能给你停息分期，基本上你的条件还是不错的。要么就是但是分歧大多数客户全是带积分器。