

许多用户在申请新卡下来以后，往往认为额度不够高，只有几千块钱，所以想尽快提高额度，每个月都刷爆信用卡，但是申请提额老是失败、不通过，这是怎么回事呢？银行根据什么来审核提额申请的呢？哪些人更容易得到提额呢？

【品牌专一者】

最受银行青睐的是对某一银行信用卡品牌抱持高度忠诚的卡友，这类卡友可能有多张信用卡，但是80%以上的消费，都是通过特定银行完成的，对这样的忠诚用户，银行是很乐意给予他更高的额度的。

【身家清白者】

个人信用记录这件事有多重要，相信不少人在信用卡申请/提额时都已经有所领会，今后它将在我们的生活里扮演越来越重要的角色。相较一个有污点的高消费人群，一个身家清白的屌丝持卡人，反而更容易获得提额机会。

【刷卡勤奋者】

银行从信用卡上的预期年化收益，更多的是来自于持卡人频繁的刷卡次数/额度，一个经常使用信用卡消费的人，能让银行从刷卡手续费上获得预期年化收益，也能够让银行感知到他的活跃程度，从而使得银行认定他为可培养的刷卡人，银行当然愿意给予他更高的消费额度。

【还款及时者】

无论消费次数多少，银行最终关心的是，借出去的银子能否回来的问题。一个每次都能及时还款的持卡人，会给银行留下踏实务实的印象，如果他有提额的需要，银行是不会拒绝的。

【常做分期者】

目前银行的传统业务利润受到挤压，而新兴的个人消费贷款越来越时髦，年轻人更愿意提前透支，来获取更好的生活质量。通过分期，银行不但可以得到分期手续费预期年化收益（这部分已经逐步成为银行越来越重要的收入来源之一），还能获取一个长期有效的用户。因此，对有分期需要的持卡人来说，信用卡提额也是比较方便的。

【境外活跃者】

虽然中国经济已经发展到一定程度，但银行还是对经常使用外币账户的持卡人，抱着极高的热情，经常在境外使用信用卡或者海淘的持卡人，一般不需要自己提需求，银行就会主动把信用卡额度奉上。