

信用卡分期购车的三种方法：

方式一：信用卡现金分期

现金分期就是向银行提出申请，把你信用卡里的额度转化成现金取出来。这时你仅
需向银行缴纳一定的手续费或者利息即可。

不同的银行，现金分期收费标准不同，但一般都在0.7%-1%之间。假如你取了5万
元的现金，按0.9%的费用率计算，那么你每一期需缴纳450元，一年则需要缴纳54
00元。

劣势：

对信用卡额度要求较高，因为取现的额度是被控制在信用卡额度之内的；要求买车
时全额付款，买车压力较大；购买时需要提前向银行申请开通现金分期业务，不过
一个电话就可以搞定啦。

优势：

对车型没有要求；手续费用或者利息是几种买车方式里最便宜的。

现金分期本来就是银行针对TX而推出的一项业务，一经推出就受到不少卡友的追捧
。通过这种方式购车也还不错，信用卡额度较高、全额付款缺口较小的卡友推荐使用。

推荐指数：★★★★

方式二：现金不够，刷卡垫付

去到车辆市场，看中了车型准备付款，却发现少了一笔，这时可以拿出你的信用卡
。

该方式所刷金额在免息期内跟其它刷卡消费的情况一样，不需要缴纳任何费用，但
是买车跟买房一样，属于大宗消费，是没有积分的。如果在最迟还款日之前，你还
没有还款，则银行就会默认你为每个月最低还款，然后开始帮你计算利息，年利率

大概在18%左右。

假如你刷了5万元的信用卡，按年利率18%计算，那么一年你就要缴纳9000元的利息。

劣势：

要求买车时全额支付，对持卡人来说压力较大；费用较高。

优势：

对车型没有要求，想怎么买就怎么买。差点钱也不求人。

临时急需资金周转，且资金在免息期内可以确保到账的情况下推荐使用。

推荐指数：★★★

方式三：信用卡分期购车

这是最常见的信用卡购车方式。银行会经常跟很多汽车厂商合作，推出特定车型，持卡人只需要付了首付，然后分期还款，就可以将爱车囊入怀中了。

持卡人对分期还款的时间进行选择，一般分为12个月，24个月，36个月，申请的额度也较大，从2万到20万均有可能。

银行在此期间不收取利息，但要收取一定的手续费。每期手续费在3%-10%之间，具体根据分期期数不同而有所不同。

劣势：

手续费在三种方式中居中；如果要提前偿还分期，手续费不能退还的；车型有所限制，且在购买的时候，可能会被绑架购买相对应的保险；首付时，不能刷信用卡。

优势：

只需缴纳首付金额，压力较小；现在银行合作的汽车款型也比较多了，登陆各大银行主页可以查看；有时候搞活动还是挺划算的，比如“0首付0利息0手续费”，大

家需要及时关注车辆市场。