

在传统想法中，信用卡无非就是负债，是借贷产品，是人们为了满足自己的超前消费而办理使用的银行卡。

当你问到身边朋友现在为什么使用信用卡时，他们的回答可能就是“想买xxx，手头资金不够，用信用卡先买再分期还”。

还有一部分人可能会说“我现在不用了，我怕我控制不住自己，怕还不起，所以已经注销了。”

其实，不管是什么样的玩卡状态，信用卡都不仅仅是负债那么简单。

信用卡被很多人分为5个层次的玩法，低级玩家就是别人嘴中的卡奴，每天想着还债而秃了头；高阶玩家不仅不会为钱所困，甚至还可以年入数万元。

那玩卡的具体5个层次又都是什么呢？

一、权益党之普通玩卡人群

这类人群平时使用信用卡，主要就是透支消费或者撸银行的一些优惠活动，比如中信银行的9积分活动、交行的最红星期五、周周刷，招商的10元风暴等。

每家银行都有不同的活动，不同的时间段活动的玩法也不一样。

这部分人群在日常刷卡消费达标的同时，能享有银行的各种优惠活动，在吃穿住行方面可以多少获得一些小小的微利和更多属于自己的权益。

二、权益党之行业中介

这一类群体是在第一类的基础上，有针对性的撸银行的某个或多个活动，进而变现获取收益。

他们有自己的渠道可以获取第一手资料、有更多的资源、有变现的渠道、有足够多的信用卡，然后通过一系列的操作，把第一类人群手中的微利变成厚利。

可能在别人眼中，中介就是简单的代办代还。其实远不止这样，现在甚至还出现了薅羊毛的业务甚至是主营。

比如信用卡每年可以以10万积分兑换超市1000元的刷卡金，那10张的超市卡，就可以获利10000元。

三、权益党之高端玩家

这类群体的特点是本身资质不错，是银行眼里的优质客户，手上有相应的资产和高端的信用卡。

他们最常用的是航空里程、酒店权益的兑换。

“常旅客”党可以说是这类人群的代表，他们不断的研究银行、航空、酒店的规则，破解这些规则，把复杂的积分变现途径，做成简单易懂的操作教程。

在我身边就有这样的大神，每次看着他们经常全球免费飞，还能变现只能默默仰望，十分羡慕。

四、额度党之资金周转人群

这类群体其实就是所谓的卡奴，以卡养卡、以贷养贷、多头借贷。

他们追求额度的目的，是为了偿还前面的贷款，最好是能下高额度卡，把前面的欠款全部还了。

这个人群的占比在信用卡持卡人当中是最多的，有心的人可以看一下自己身边的朋友是不是大部分都是这样的呢？

五、额度党之投资群体

这类群体是把信用卡作为一个杠杆，办卡的目的不是为了薅银行的羊毛，不是为了超前消费，也不是为了偿还债务，而是为了撬动更多的资产进行投资。

这是属于相对最高端的一种玩法，这类人群有强烈的理财意识，从申卡的那一天起，他们基本就已经规划好了。

比如先申请哪家银行的信用卡，再申请哪家银行的卡，怎么样才能获得更高的下卡额度，我的目标是获得100万、200万还是500万的总授信，这个过程在多长时间內完成。

等拿到这些授信之后，该怎么去投资理财，达到这个层次，考虑更多的是投入产出比，以及怎么才能掌握更多的资源。

以上就是基本玩卡的5个级别，各有各的特点，各有各的目的。

其实在办理信用卡、使用信用卡的时候，持卡人自己需要想清楚“我为什么办理了这张卡，我想怎么用这张卡，我该怎么用好这张卡”

只有自己明确了这些，你才会知道你是哪个层次的使用群体，或者你想变成哪个层次的使用群体。

欢迎各位卡友在评论区说说你是哪种层次的玩法！喜欢的话点个关注，更多信用卡知识带你解读~

【公众号：每日说卡】汇集信用卡干货、整合信用卡优惠、传送金融资讯，关注我，开启你的信用人生！

