

据小编了解，现在不少商家计划在“清明”期间推出力度较大的优惠促销活动，所以问题来了，我们怎么样才能使用信用卡分期优雅“血拼”内容？请看小编给您带来的内容。

信用卡分期业务范围广

目前，信用卡商户分期付款主要涉及百货、家具家居、家电、家装、汽车、车位、教育培训、婚庆等诸多与百姓生活密切相关的领域。对持卡人来说，通过分期付款方式可以将一次性消费支出转化为一定时间内的分期偿付，事实上是为客户多提供了一种透支消费偿还方式，从而成为了投资理财的重要工具。

据了解，不同的客户群体，尽管他们有各自不同的需求，但都可以通过信用卡商户分期付款得以满足。比如刚踏入职场，乐于接受新鲜事物，有较强消费欲望的职场新人，时尚酷炫的3G数码产品自然是不二选择；房贷客户少不了为新家购置家具、装修的后续需求；白领精英追求较高品质生活方式，免不了在健身养生、教育培训上的支出；企业主为了业务需要，难免会有购车的需求。

临近假期，各大商业银行纷纷推出了信用卡商户分期付款，在与商户开展营销活动的同时将分期付款纳入其中，如对指定商品、指定期限进行短期费率优惠或者选择赠送积分或实物礼品，最终的目的是为广大持卡人提供更多的还款选择空间。可以说，真正利用好信用卡商户分期付款，着实能为我们的生活平添一份乐趣。

分期付款可以“双免”

别以为分期付款就一定要付利息或者手续费，不少银行在重要的节点会推出零利率、零手续费的优惠。如农行在“五一”小长假期间与东方电视购物、携程、剪刀石头布、钻石小鸟、全城热恋钻石、聚通装潢、必瘦站、通略驾校、橡果国际等沪上知名商户开展了优惠活动，农行信用卡持卡人在上述商户分期消费，可享受“零利率、零手续费”的双免分期优惠，持卡人每月只须按时偿还本金即可。另外，建行信用卡账单分期在2014年第二季度还可以享受“最优8折”的优惠。

在购车分期付款方面，部分银行也推出了“双免”的优惠。如建行信用卡中心跟多家大型车商合作，推出零利率、零手续费的优惠。不要担心车商把价格提高来贴补手续费，建行信用卡中心相关负责人对记者表示，持卡人可以先跟4S店谈价格，最低价格确定了之后再决定是不是用信用卡分期付款。

信用卡贷款多为邀请

提到信用卡，很多人都知道它的透支消费业务，不过，银行推出的信用卡小额贷款业务却不被大众了解，因为，这类信用卡小额贷款业务多数是由银行根据持卡人的消费习惯和信用记录主动邀约的。当然，持卡人也可以主动申请，银行根据持卡人的相关资料作出判断。如果获批，银行会在持卡人信用额度内将现金转到持卡人名下的借记卡内，持卡人根据还款期数不同，支付不同利率。每家银行信用卡预借款业务的最高贷款额度并不一样，但主要是按照信用额度比例设置贷款限额的。

至于申请信用卡贷款的难易程度，每家银行的判断标准不一样。一般来说，都规定只有同时拥有该行的借记卡和信用卡才可以申请。申请程序非常简单，持卡人只要通过电话或者网银预约，银行最快1天就能将信用额度转至持卡人的借记卡，最长一般也不超过3个工作日。

有的银行甚至推出专门针对消费贷款的信用卡，如建行去年首推自动循环消费信贷信用卡—龙卡益贷信用卡。该卡具有额度循环使用、便捷自动分期功能，持卡人当期消费总额在账单日自动分期，分12期按月等额还款。建行提供优惠手续费率和卡片有效期内免收年费的优惠政策。