

信用卡风控措施离我们遥远吗？

银行作为盈利机构，银行所做的所有业务都是为了赚钱。肆无忌惮的薅银行羊毛，银行也是会秋后算账的。

随着2018年银行信用卡风控的严格，2019年也要规范用卡，不仅要保住额度还要提升额度。

拒绝银行邀请的信用卡账单办理会对信用卡额度有影响吗？

信用卡的分期是银行信用卡业务的主要收入来源，各家银行都在积极推广，可以肯定的说合理的使用信用卡分期业务对于自身的综合评分绝对是加分项，对各家银行都有效果。

银行邀请分期电话相信每个使用信用卡的卡友都收到过，那么银行邀请办理信用卡账单分期如果拒绝会影响信用卡额度吗？到底应该怎么办呢？

首先我们要分清楚拨打电话的是银行的正规客服还是外包的客服，首先要过滤掉那些营销性质的电话，如果拨打你电话邀请你分期的客服就连你使用的卡片状况都不了解（卡种、额度、消费情况）的，甚至吐字不清的都可以直接忽略掉。

至于是否办理分期建议大家根据自己的消费习惯和经济状况来斟酌，分个五千一万无伤大雅还能增加对银行的贡献度。一般来说，拒绝银行的分期邀请是不会对信用卡额度有影响的，所以有这方面担忧的卡友不用紧张。

有一些卡友反应在拒绝了银行客服邀请后就没了临时额度甚至进了黑屋，当然是否决定分期还要参考自己平时用卡是否有不良的状况，分期买平安的作用还是很明显的。

信用卡收取年费真的坑人吗？

部分卡友会吐槽银行信用卡的年费问题，不愿意办理需要年费的信用卡，其实小领觉得如果单纯想薅银行的羊毛，可以办理一些终身免年费的卡片。

提醒大家银行的政策倾斜永远都是向付费高端客户的。想要薅羊毛和高权限又想无损赚钱，相信在以后这样的空间会越来越窄。

高端卡的年费虽然都不便宜，但是银行在风控政策对你相对宽松，权益和额度也会让你上占尽优势，这就是付费玩家和普通用户的区别，当然，不要以为交了年费就高枕无忧了，羊毛撸得太狠银行照样会关注你。

信用卡额度之外的分期信贷产品到底能不能用？

玩卡的朋友应该都知道，像e招贷，好享贷，万用金，圆梦金等等这些都属于银行为了赚钱开发出的信用卡额度之外的信贷分期产品。

首先大家应该知道这些信用卡额度外的信贷产品费用不低，他们对信用卡提额作用不大，所以小领不建议大家使用过多，不是急需周转万不得已的时候最好不要轻易用。有时候用一次分个一两笔，让银行赚点钱提升银行好感度已经足够了。

关于信用卡的五个误区

误区1：不激活，无年费

各银行推出的信用卡开卡礼、优惠，再加上不激活不产生年费的宣传，吸引不少消费者办卡。信用卡不激活就没有年费？其实，一些特殊卡种、定制卡种在未激活的情况下会收取刚性年费，当卡友被通知缴费的时候，才发现有几百元逾期费用。因此，持卡人在办卡前应了解清楚年费规则。

误区2：消费越多，积分越多

消费越多，积分越多，并非是每一笔信用卡刷卡消费都可以获取积分，各银行信用卡积分规则不尽相同。信用卡购房、购车、医院缴费、学校缴费等不属于信用卡积

分范围。另外，不少信用卡的网络消费也不计积分。

### 误区3：信用卡当借记卡用

信用卡的透支功能只能通过消费实现，如果是透支现金，不仅要付手续费，还得从透支当天起支付利息，每日0.05%。

小领建议大家不要轻易用信用卡取现，如急需现金，信用卡取现后尽量早日还款，因为透支取现没有免息期。有卡友在还款的时候多存一些钱到信用卡里，不过，这部分钱取出来需要缴纳一定的费用。信用卡当借记卡用，不可取。

### 误区4：提前还款，免收手续费

信用卡分期还款，手续费有两种收取方式：一次性支付，即消费者需将首期账单金额以及分期手续费一次性付完；按月支付，即手续费随每月的分期款一起支付。

不少银行对一次性收取的手续费，即使后期提前还款，也不退回款项。而分期收取的，提前还款要一次性偿还剩余期数的分期手续费。

### 误区5：逾期罚息，晚点交没关系

信用卡未还清部分，利息计算分为2部分：一部分是消费金额从消费日（或第二天）至实际还款日前一天（或当天）每日收0.05%的利息；另一部分是未还金额的利息。

如果不及时还款，每天的利息都是本金加上前一天利息所得之和的0.05%。信用卡利息实行日单利、月复利制，利息就像滚雪球，越迟还款，罚息金额也变得越高。

而且信用卡逾期还会影响个人征信哦，所以卡友们切记要养成按时还款的好习惯。

以上是小编为大家介绍的关于“信用卡收取年费真的坑人吗？”的内容，希望小编整理的这篇文章对你有帮助。