

相信很多人都有这样的经历，银行会给用户发送推荐办卡的奖励消息，只要用户把生成的二维码推荐给亲戚朋友，在对方成功办卡激活之后，推荐人就能获得一定的奖励。那么有人就问了，为什么银行推荐办信用卡？那么下面就来简单地说一下这个问题。

一、为什么银行推荐办信用卡？

1.定位准确：对比银行业务员外出展业、扫楼而言，这种“点对点”推荐的新用户定位更加准确，大部分都是有用卡需求的人。再者银行让业务员工作，每个月都需要支付工资，但是推荐人却不用，只要给点奖励就行了。

2.完成业绩：既然推荐办卡的效果好，那么对于完成信用卡业务部门的绩效要求是很有帮助的，那么在这种成本低、效果好的情况下，银行自然乐意用这种方式。

3.业务转化：被推荐人既然在银行办理了信用卡，那么后续只要用卡、还款情况正常良好，那么银行也会推荐给他其他的业务，比如贷款、基金、理财等。这样可以最大化地开发出客户身上存在的“收益潜力”。

以上就是小编关于“为什么银行推荐办信用卡？”的回答，希望对大家能够有所帮助。总的来说，推荐办信用卡，不仅银行能够低成本获得精准潜在客源，推荐人也能获得积分等奖励，还是比较不错的。但是被推荐人需注意，办卡需得是自己有需求而不是抹不开面子，毕竟后续刷卡之后的钱要自己还。