

信用卡如今在大家的生活里已经离不开了！几乎每个人都有一张或多张信用卡。因为每个人的资质不同，有的人申请额度高，有的人申请额度只有几百，还有的人申请直接秒拒，一张都没有。下面卡宝宝就从这几个方面讲解，一是申卡容易的群体，二是申卡困难户解析。

1、高收入人群

那么，高收入具体怎么体现？这个才是关键，你有没有钱不重要，重要的是让银行觉得你有钱，而这个东西，完全是可以模拟的。这个就主要体现在你的银行流水和职业了，银行流水不多讲，这个是真实的东西，银行都能看得到，而职业这块，不仅仅可以体现在你的填表上面，所以说方法很关键（有资质不好，没有好的单位，住址，的朋友可以找到文章开头的小编包装一下）帮你解决信用卡申请困难，合理运用信用卡。

自由职业者，这类群体，最好的办卡方式就是过流水的方式，方法思路也很简单，办理一张银行的储蓄卡，然后存款进去，分批多存几次进去，在去办理信用卡基本秒批！我们以建设银行行为例，先办理一张建设银行的储蓄卡，开通手机银行，然后上面不停过流水，一段时间之后，去手机银行端口看下有无预审批额度，预审批对于建行来讲，就是很大的一个优势，这家银行到底有无额度，可以很直观的看出来，只要有预审批，90%以上的通过率，而且卡片可以直接选择寄到家里，现在不是有很多做什么商的吗，各种自由职业者，都有尝试此种方法，对于其他银行，同样的道理，虽然没什么预审批，但是流水足够好了，银行也会主动邀请你办卡。

模拟高收入，说到本质，就是把没钱的装成有钱的，对于装这块，大家都知道，是很累的，怎么装？之前讲过方法也很多，如定存，理财等，过流水的方法也是效果很好的，还有就是对于中介而言，在客户资料包装上，说到底也是装，从而取得更高的下卡率及额度。

2、稳定群体

这里讲的稳定，就是工作很稳定的人群，银行都喜欢这样的人群，工作非常稳定，踏踏实实的，也没什么大的志向的群体，这类群体，虽然不会有什么大的成就，但对于银行而已，非常的稳定，而且风险也很小，坏账率也低，银行不仅仅是盈利机构，也是深度研究人性的，什么样的群体坏账率高，什么样的群体坏账率低，数据

一目了然，还记得马云之前公开的花呗借呗的坏账率吧，往往不还钱产生逾期的，是那些学历很高收入很高的群体，从性别来讲，男的就比女的坏账率高，这是真实数据，数据摆在那，不服没办法！

举例说明，如同样资质差不多的两个人，在职业这块，为什么一个普通职员的下卡率及额度，要比一个销售部门的人，下卡率及额度都要高很多，没有原因，就是银行好这口，银行喜欢稳定的群体。

3、信用记录优良的人群

打造一份优良的征信报告，对于你的下卡率也有很大的帮助，不管是申卡还是提额，征信都是很关键的，当然，申卡及提额，银行看的点不同，具体看哪些点，征信报告很完美，手中就两三张卡，而且额度都很高，贷款也是，只要上了征信的贷款，都是额度大的，而且还款优良，上征信的网贷，很少很少。

烂征信体现：征信上至少8张以上的卡片，而且平均每张不到一万块，虽然总体负债不高，但体现了你总体资质不好，有的人虽然两三张卡，每张都十万以上额度，总体负债虽然比你高，但体现了非常优良的资质，后期融资更加容易。还有就是，上征信的网贷很多，上面有至少8家以上，每家都几千块的额度，这类征信就很烂了。之前文章也讲过，上征信的网贷，如果每家几千块，征信上面有10条左右的记录，这类征信基本就废了，后期申请什么都会秒拒。

所以，对于一些白户而言，有个打造完美征信的概念，有份稳定的工作，先去申请一家提额很快的银行，就申请一两家即可，然后慢慢用，几年过去了，额度涨上来之后，当有一天缺钱时，再去申请他行卡片或贷款，通过率及额度就会高很多。

一般而言，白户申卡较难，征信产生逾期申卡也很难，白户不多讲，产生逾期了要注意了，首先给人家把钱还清了，不要产生呆账，二是不要销卡，接着使用，虽然官方说法是征信5年更新一次，但是现实情况是，只要你不销卡，接着良性使用，一般两年之后，就基本没什么影响了。

4、银行喜欢的职业

银行有喜欢的职业，也有不喜欢的职业，有的职业，下卡率本身高很多，如公务员、教师、医生国企员工、大型民企员工、上市公司员工、世界500强员工。等等，

有的职业，下卡率就低很多，如销售、房产中介、保险职业，高空作业者、矿工、司机、空乘人员、消防员、海员、军人等。等等。

信用记录的重要性，众所周知。对申请信用卡来说，信用记录更为重要。银行放贷都是非常谨慎的，一个还款记录“污点重重”的人过来借钱，相推脱也是情理之中。方法：理性用卡，及时还款，保持一个良好的信用记录，不但有助于申卡，对个人贷款等其他方面来说，也会有助力！