

接到银行客服打来的电话，差点就损失1600元。到底是怎么回事呢？请听小编慢慢道来。

上周末一个下午，小编在繁忙之余接到招行银行的客服电话，鉴于自己的招行信用卡频繁提额，并且在刚过去的十元风暴撸了不少羊毛，所以不敢怠慢客服。

接通电话后，客服核对了小编的个人信息，然后表示小编的用卡情况太单一，所以建议小编将本期6万以上的账单金额分3期偿还，分期手续费500+，3期手续费不到1600元。

如果小编接受分期，后期就会成为银行的优质客户，有可能会受邀办理白金卡，并且通过分期可以抵消小编用卡单一的不足，银行后台用户管理系统还会对小编用卡信息进行优化，这样也有利于后期提额。

听到这里小编就明白了，原来是邀请小编办理账单分期，不过小编月底的还款金额已经规划好了，所以就犹豫了一下，说要考虑一下再说。

谁知客服就有点威胁的意思了，各种说法硬要小编接受分期，否则提额就会有困难。小编就有点不愉快了，本来是想办理分期，但是听到客服的变相威胁，还真就不打算分期了，凭啥一个电话就让自己损失1600块呢？

其实，对于分期，小编也不是完全抵触的，要知道分期在某些时候确实可以帮助卡友缓解资金压力的，这里就给大家科普下信用卡分期的相关事项。

目前常见的信用卡分期一般有三种形式：

1、信用卡帐单分期

在本期账单出来后，如果你资金周转困难，无力全额还款，但是不想按最低还款额还款，可以将本期账单金额分成若干期来还款，最短可分成3期，最长可分为36期，每期需要偿还一部分本金+手续费。

每个银行规定不同，分期手续费也不用，此外，分期期数越多，所要支付的分期成本也就越高。不过，账单分期除了可以减轻还款压力外，还有助于提额，想要通过养卡提额的朋友可以尝试一下。

2、信用卡现金分期

现金分期，其实就相当于跟银行借钱，借钱额度一般在信用卡的可用额度内，将信用卡的额度转到本人名下账户中，然后分成若干期来还款，每期也只需要偿还一部分本金+手续费。

现金分期虽然手续费比账单分期贵，但是比信用卡取现要划算的多，急需资金周转的朋友，如果找不到朋友借钱，又不想靠取现来救急的话，可以通过这种方式来获得资金。

3、商品分期0手续费

当你需要购买大件商品，比如手机或是电脑时，你可以选择在信用卡商城0手续费分期购买。比如这两天新出的爱疯红，很多银行已经打着0手续费分期预订的广告开始促销啦。

之前，小编在招行信用卡商城分期购买过一部手机，总价3699元，分12期，每期300元。虽然感觉到总价有点小贵，但是分12期每期300元毫无压力，所以0手续费分期购买商品小编。

由此可见，信用卡分期并不是洪水猛兽，它的市场需求也是相当大的。不过，大家在分期之前最好根据自身具体情况来决定分不分期，而不是被客服威胁分期提额才办理的，对于这种强买强卖，小编是深恶痛疾的。