在支付宝、微信刷信用卡会影响提额吗？
在这个移动支付时代，谁不用支付宝？谁不用微信？反正小编中毒已深(o?v?)ノ
在付款的时候，小编还是喜欢用绑定的信用卡支付。 不过，最近小编听说，这种移动第三方支付会在一定程度上影响信用卡提额，社会社会，难怪额度涨了一个世纪还是那么一丢丢……就是因为这个原因？一起来寻找答案吧！
话说：信用卡的利润点 1、商户回佣收入 例如，在pos机上消费，商家是要支付交易费用的（一般为消费额的0.6%-0.65%），而发卡行能分到2/3。如果是第三方支付平台，这个比例更高，例如做淘宝的商家开通信用卡支付，商家是要出消费额的1%作为交易费用。而如果商家没有开通信用卡支付，消费者依旧选用信用卡支付，那么这1%得由消费者出。 2、取现费用 就是在ATM机上提取现金，或转进银行储蓄卡。在这里就会出现两笔费用，一笔是提现手续费，通常为1%；一笔为利息，通常为每天万分之五。 3、分期手续费和最低还款利息 账单分期可以说属于纯信用借贷，一般银行的纯信用借贷年化利率在15%以上，例如分12期还，分期手续费0.7%，其实际年化利率为15.16%；最低还款利息以每天万分之五，年化利息是要高达18.25%。 4、提供相应的贷款 即纯信用借贷，一般年化利率在15%以上。
5、年费收入 免年费卡主要是银行鼓励用户消费，可以赚取商户回佣收入，而没有刷够次数则需收年费；还有白金卡等级以上的卡，其年费是固定的，不能通过刷卡免年费。 信用卡除了这些显性收益，还有隐性收益，例如较大额度的消费，通常会接到贷款或保险的业务广告电话，这其中包括银行自身的业务，还可能为合作方提供信息，从而推进其他公、私业务。 这样算来，只要你多消费，就会点银行带来利润点，银行也可以通过你的消费情况知道你的具体信息，比如消费情况和还款能力，那么可以推进其他业务扩展，相应的额度也就会给你提高。 当然，通常提额多少是参照央行征信记录而定的。例如你多消费多借贷，而且积极还款，那么在央行的征信就会形成良好的记录，而银行可以通过这些良好记录分析你的具体情况，也因此很多银行现在的提额不在人工，而是在系统。 不过，在实际的市场上，这种移动第三方支付方式是会在一定程度上影响信用卡提额的。 下面，就以大多信用卡小白都会选的招商以及市面上比较常见的工商举例，让大家知道其中的奥秘—— 招商银行信用卡绑定支付宝或微信支付对信用卡提额有影响。现在几乎所有的银行与支付宝合作，信用卡绑定支付宝消费都是有积分的，而绑定微信消费却没有积分。招商银行特别喜欢支付宝绑定信用卡消费，因为笔笔有积分，而微信却没有积分。所以，招商银行信用卡用支付宝消费有助于提额，用微信支付对提额没有帮助。 工商银行信用卡用支付宝或微信支付对提额没有帮助。因为工商银行信用卡通过支付宝和微信消费是没有积分的，信用卡总在没有积分的地方消费，肯定不会提额。 这样看来，用支付宝、微信刷信用卡会不会影响提额，还得看你所办的信用卡与这两家公司的合作情况。