

中国银行业零售业务科技转型向导者、国内领先的零售金融科技公司、地区银行名誉卡及消耗类信贷业务全流程服务商,名誉生存(广州)智能科技有限公司(以下简称“名誉生存”),克日公布完成数万万人民币Pre-A轮融资,本轮融资由和高资本事投,重要用于用户智能谋划焦点平台的研发、良好人才引进及业务推广。

对于创业公司而言,每一轮融资就像一场战役。在资源隆冬的大配景下,投资人脱手愈发审慎,但良好的创业者们从来不缺少资源的青睐,良好的公司每每是在隆冬中逾越对手,创建坚如盘石的竞争壁垒。名誉生存在建立短短的18个月,已得到3轮投资,投资机构对其在所处赛道的独特上风、优质的业务模式以及公司的高发展性给予了高度承认。

当前中国银行业正处于新技能加快数字化转型发展的新时期。2014年我国4G网络开始大规模商用,移动互联网、互联网+开始高速发展,深刻影响了整个零售金融行业;2015年受互联网金融快速发展影响,银行名誉卡业务一度受到打击,随着数字化及向银行业渗出,银行重新熟悉并渐渐加深金融服务与消耗场景的接洽,在获客、风控、付出、服务、管理方面深化数字化转型;2019年11月1日中国5G网络率先商用,同时央行数字钱币DCEP呼之欲出,信赖将来随着人工智能、区块链、云盘算、大数据及5G技能的大规模应用,整个银行零售金融财产将沿着移动化、场景化、智能化的方向加快进步。

名誉生存建立于2018年1月,是一家专注于为地区性银行零售业务提供全流程技能赋能服务的智能科技企业。

当前,在羈系越趋美满、传统业务增长乏力、零售金融服务互联网化及零售金融业务马太效应日趋显着的行业情况之下,作为地区经济发展紧张支持气力的中小银行面对用户断代和业务增长的两难发展田地。零售业务作为中小银行转型与增长的关键,不但必要发挥地区市场的当地化上风,更必要降服数字化人才、数据化头脑和技能储备不敷的劣势。

名誉生存自主打造新一代数字零售银行客户谋划焦点平台体系,包罗全新的产物、运营、科技、谋划、风控功能。得到城商和农信龙头客户的承认,服务已凌驾10家中小银行,在天下多省已有广泛乐成的实践履历,资助客户创造多个行业记载,体现均优于本地的主流股份制银行;同时为客户渐渐创建了决议科学分析体系和运营体系,并为其造就数据发掘与计谋分析人才,乐成资助银行开启数据化自主谋划连续本领的建立

。

名誉生存在名誉卡及消耗类信贷业务上履历丰富,首创职员均来自地区银行名誉卡业务发展质量第一的成建制团队,焦点成员来自汇丰银行、招商银行卡中央、广发银行卡中央、交通银卡中央、安全银行卡中央,微信宁静安普惠等企业,广泛拥有十年以上的万万级客户谋划和千亿级资产管理的实践履历,在业务谋划、客户谋划、风险管理、产物管理、营销管理、大数据发掘等范畴均拥有十年以上的实践履历,履历了名誉卡“从0到1”以及“从1到N”的行业迭代进程。

作为国内为数不多提供尺度名誉卡及消耗信贷当地化全流程技能赋能服务办理方案的企业,名誉生存为银行客户提供业务运营所需的四大焦点平台:营销获客体系、风险管理体系、客户运营体系和客户代价变现体系,为地区银行的业务管理本领、数据化人才造就和数据化运营本领等模块举行深度赋能,资助互助银行在名誉卡和消耗类信贷业务范畴构建本身的精致化谋划本领,实现生产力跨代增长。

名誉生存深刻洞察银行业发展特点、中小银行业务生态以及社会消耗与信贷情况的演化,创新性地计划出适配中小银行发展生态的服务模式。

接纳知识赋能和按结果付费模式,资助地区银行大幅淘汰业务发展前期大量的体系和焦点知识的人才资源投入,彻底办理焦点业务的技能题目,并在业务谋划和数据化运营两个重要模块对互助行方举行本领输出和人才造就。

快速积聚多家地区银行乐成互助案例,得到客户广泛好评。

国内地区性银行的名誉卡业务从获客审批、资产组合谋划,到运营管理、权益服务,在数字化、智能化方面都有亟待提拔的空间。2018年公司同华中某中小银行睁开名誉卡全面技能赋能战略互助,资助该银行名誉卡业务快速构建全面而细密的风险管理体系,并资助造就银行自有的计谋分析专业人才团队,实现智能审批平台构建,主动审批率凌驾80%;助力银行18个月实现发卡180万张,且不良率仅为行业程度的1/3;本钱大幅低落,资助银行每年节省人力和数据直接本钱凌驾3000余万元,创国内银行首年发卡最高记录以及尺度卡最短盈亏均衡周期,并实现业务增量和增速跃居天下地区性银行前线。

团队坚信,陪同着中国最广阔的三、四线以下都会经济的连续发展,地区性银行可以借助大数据与人工智能技能的遍及,通过技能的升级去叫醒银行的自身活力和实现广阔市场的代价。

深耕下沉市场的地区银行将为良好的金融科技企业带来巨大的蓝海效应。

预计将来几年,名誉生存将服务凌驾50家地区银行,覆盖中国大部门地域,赋能的银行覆盖生齿凌驾10亿以上,资助中小银行实现当地化服务和数字化本领转型、彻底办理零售客户代际断层题目、零售业务份额在当地市场凌驾30%的目的。

名誉生存将始终对峙“深度赋能,办理题目,资助银行连续乐成”的初志,助力地区银行零售金融业务的腾飞。