

信用卡贷款业务近期出现快速增长，一些银行的增长数据甚至达到历史最高水平。分期付款业务高速扩张是出现这一现象的主要因素。

工行湖北省分行的资料显示，2011年一季度，牡丹信用卡消费额相比去年同期增长了110%，信用卡贷款规模较年初增加了20%，增长速度高于往年。分期付款的贷款规模在此期间已经接近信用卡总贷款规模的60%，发生额是去年同期的十倍。“分期付款手续费低，且除房地产外的所有消费都可以通过工行网上银行、电话银行和营业网点办理转分期，在指定商户还可享受更低的手续费。”工行相关工作人员说。

农行湖北省分行的相关负责人也告知记者，“2011年一季度，我行信用卡授信为近年来增长最快。”

除分期付款业务所带来的推动外，推出新卡也是信用卡贷款业务增长的因素。这一点是从工行4月份以来的业务拓展中表现出来了。据前述工行相关工作人员介绍，4月15日推出“逸贷信用卡”后，推出短短一个月就有三万多客户办卡。该卡是一款消费分期产品，以信用卡为介质，实行基准贷款利率。工商银行代发工资客户是主要发行对象。

前述农行相关负责人指出，广大客户群用卡消费习惯的形成，银行信用卡发卡规模的大幅度提升、白金信用卡的发行都是今年以来授信规模快速增长的原因。大量新增分期商户及新增分期交易额发展迅速，也是引起信用卡授信规模增长的原因之一。

据介绍，今年以来，农行通过加大对信用卡重点产品和行内自有客户资源的营销力度，有针对性的推广白金卡、公务卡、喜羊羊与灰太狼卡、台湾旅游卡、环保卡、公共自行车诚信卡、易卡等重点产品，有效提高信用卡发卡规模。同时，全力推进分期付款业务、积极开发MIS收单商户与构建“金商惠”特惠网络，强化了收单市场建设，持续进行存量商户的清理和规范，清理无效商户，减少全行睡眠商户数量，提高了商户有效率。

上述银行在湖北市场的表现与全国的情况类似。央行公布的一季度支付体系运行情况显示，今年一季度末信用卡期末应偿信贷总额4737.81亿元，同比大增90.6%。

所谓分期付款是指当客户刷卡消费后，将该笔消费金额分解成若干期(月份)予以分次偿还的一种消费信贷方式。分期付款的贷款方式与个人贷款非常类似，都是分月偿还，但是信用卡分期付款起点更低、期数选择多、手续简便。

分期付款业务的快速扩张带来了银行卡手续费的大幅增长。相关年报数据显示，去年中行的银行卡手续费分别增长了65.04%。