

信用卡分期业务是众多卡友们在大额消费是经常选择的一种业务，现在大额信用卡分期购车零首付的业务也越来越受到推广，但是信用卡分期购车零首付是真的吗？这样真的对消费者好吗？有什么优点？又存在什么安全隐患呢？

最近几年兴起的信用卡分期购车服务，是由发卡银行和汽车企业合作开展的汽车金融服务，按照产品的不同，其贷款金额最多可以达到20万元，可以分12期、18期、24期等归还，一般都没有利息，只收取占分期金额3.50%-10%的手续费，有些促销产品甚至免收手续费。

1、信用卡分期贷款购车的优势

从汽车贷款首付看，信用卡分期贷款购车也具有优势。银行汽车消费贷款一般要求的首付平均水平为30%，汽车金融公司平均首付额度一般为20%，而银行信用卡分期购车的首付则最低有零首付的优惠。“这也大大吸引许多消费者。”

2、信用卡分期贷款购车的缺点

不过，零首付背后还有贷款预期年化利率方面的隐忧。由于信用卡分期付款没有利息，但要收取一笔手续费，一年的还款期手续费率在15.6%左右，两年还款期费率达17.28%之多，有的则更高。

信用卡分期购车的裸车价一般是以市场实际售价为准，不必按照企业指导价来进行。部分零手续费的产品实际上相当于汽车经销商负担手续费，所以购车价格基本没有优惠，必须按厂家指导价购买，购车者在购买时应当仔细权衡。

此外，一些4S店为了谋取利润，为购车一族办理信用卡购车申请的同时，要求购车者购买一些精品或服务，这些捆绑销售可能会让消费者在以为省钱的同时，却不小心掉进消费陷阱之中。

在日常生活中，常常遇到一些因资金紧张而来不及还款的例子。如果在同等贷款金额下，信用卡分期购车的月供压力便十分明显，中间资金链断裂的风险也高，如果还款没跟上，还要交罚息和滞纳金，还会在信用记录上打上污点。

小编温馨提示：信用卡“零首付”购车，背后存在风险！选择信用卡分期付款必须要认清自己的还款能力，选择合适的方法买车。