

喜欢小编分享的内容可点击关注哦~

信用卡提额是每一位卡友最关注的事情，但是提额不是你想提就能提的，今天小编就教你一招，抓住年末的尾巴，将信用卡额度往上拉一拉。

信用卡额度是持卡人可以透支的最高金额，也在一定程度上体现了持卡人的经济实力和信用状况。

所以很多持卡人都希望提高自己的信用卡额度，增强自己的资金周转能力，但很多人都在提额时碰壁，或者提额很慢。其实我们生活中有很多给信用卡提额的机会，只要能把握住，提额是很简单的。

其实银行的工作人员每年也都有指标要完成，每年末就是最紧张的时刻，能不能拿到年终奖就在此一搏了，所以这也是给想办信用卡，想要信用卡提额的人的一次机会。

想办信用卡很简单，你可以持你现在手头上的信用卡去办其他行的信用卡，这也是一种信用的保障。

小编就教你几个小诀窍：

什么是以退为进？在信用卡跑马圈地时代，如果客服人员接到销卡申请，往往会百般央求，询问原因，而后给予提额、礼品等鼓励，但这一手段，目前对于一些国有银行或发卡规模较大的股份制银行来讲，通过销卡威胁，申请提额度，已经渐渐落伍，成功率很低。

高消费才会有高额度，不定期的大额消费，之后能正常还款，这部分持卡客户，银行通常定义为优质客户，在判断持卡人是否有较大的金额需求后，酌情提升额度。

取现次数多，经常做信用卡分期，频繁发生信用卡取现的持卡人，对于银行来讲，风险系数是非常高的，但同时，取现持卡人也是对银行贡献度最高的；分期用户风险相对较低，但贡献度却不低。所以，对于主要靠利息和中间业务为创收手段的信用卡，取现和分期用户，是银行的最爱，申请提额度，相对成功率会很高。