

购物喜欢刷信用卡，不仅仅与个人习惯有关，更主要的是这类人群大多是精明的卡友，他们深谙信用卡的各种福利，狂薅羊毛。

在一些人看来，信用卡只有缺钱的人在用，不愿轻易负债是很多人的潜意识，但是现在很多年轻人并不这样认为。熟悉信用卡的人都知道，同样是消费付款，但信用卡却可以享受更多福利。

一，直接销售折扣。发卡行为了提升用户体验，扩大市场份额，都在不断改善持卡人用卡环境，最直接的营销手段就是与商家合作，特约商户在特定时段，持信用卡刷卡消费直接打折，而借记卡并没有折扣福利。

二，消费积分可以兑换礼品。这在很多银行信用卡中比较流行，各家银行分别以消费1元积1分过几元积1分方式，累计积分，年度总积分可以换取对应礼品，日用品，小家电乃至其他贵重物品样样俱全，对持卡人也很有吸引力，本人也经常兑换礼品。

三，利用免息期赚取利差。按照信用卡新规，最长免息期有的银行可以达到60天，一般也有40.....50天。如果消费金额大，收益还是很可观的。比如消费5万，借记卡余额买5%的理财产品，用信用卡支付，哪怕1个月，理财收益200多，而信用卡是免息的，所以你就白赚了。如果额度更大的白金卡之类，很多人都用于商业周转，这利润就更大了。

四，长期合理刷信用卡有利于提升额度。很多人认为信用卡额度小，没意思，其实是不知道怎么提额。最好的提额方式就是合理刷卡，所谓合理刷卡就是指既不能过于稀疏，让发卡行认为你没有提额的必要；也不能过度透支，发卡行认为你过分依赖信用卡，有风险增大的趋势。所以，每月其他70%到85%额度最适合，期间可以适当办理分期。长期坚持，1年后发卡行会有自动提额。

五，保持足量刷卡才能免年费。一般普卡信用卡采取首年免年费，首年刷5至6次（不论金额）免次年年费，否则都有几十的年费；对于金卡白金卡等大额度信用卡规则更严，不仅有刷卡次数要求，还有消费金额要求，否则年费有可能高达几千。有的大额度信用卡除刷卡次数，年度消费金额至少几十万才能免年费。对于这类人来

说，就不得不刷信用卡了。

当然，在无现金支付异常流行的今天，也与消费者绑定卡种有关。但是，信用卡是一把双刃剑，合理透支可以有很多好处，但过度透支也相当危险，不仅容易陷入债务漩涡，还会影响征信，甚至可能承担刑事责任。