



现在是信用社会，信用卡也成了我们生活当中必不可少的一部分，因为信用卡可以提前消费，缓解我们资金方面的问题（自己没有消费出去的现金可以留作它用各种理财、余额宝、微信理财，也可以参与靠谱的P2P），而且好多商家对信用卡客户都有一些优惠政策，比如影院、超市、商城、餐馆、酒店、淘宝、京东、苏宁。信用卡还有一个预授权功能好多人不太清楚这里讲一下，主要用于需要交押金的地方，比如租车、高档酒店等。避免没有携带大量现金的尴尬，所以现在基本上人手都有一张信用卡，那么如何申请信用卡能提高通过率呢？主要分为以前方面，今天小编就跟大家交流下。

一、先说申卡方式：

- 1、网申
- 2、业务员上门办理
- 3、银行网点办理
- 4、银行电话邀请办理（不是收到的垃圾群发信息那种）
- 5、分行行长或理财经理推荐（主要针对于银行有重大贡献的人，你懂的）。
- 6、办卡中介代办。

二、各申请方式渠道分析：

网申（包括各银行APP、他人推荐二维码、微信、支付宝、各种信用卡管理软件、信用卡论坛、推广申卡软件、更有网贷平台推荐办卡等等）都属于网申！不管在哪里申请其通过率都是一样的，没有银行绿色通道，也没有通过率高的渠道更不会有大额通道。都是骗小白的！银行审核只看个人征信跟其网络申请渠道无关，资质好杨白劳推荐也能下卡，资质不好马云也救不了你（试想一下，你还不了钱推荐人和推荐渠道不会帮你还也没有任何责任，有的推荐人根本没有该行卡也可推荐你办卡，我想你应该明白什么了吧，就是拉人头赚推荐）。网申很方便一个小时可以申请

10几个银行的卡，个人推荐网申，网申渠道自选。

业务员上门办理，业务员上门办理的优点是银行可以对你进行实地考察，工作环境、工资待遇等都会有一个初步的判断，对于工作好的人有一定的好处。工作不好的人反之.....上门办理自己尽量多提供自己的财力证明比如车本、房本、他行高端卡等等，不管业务员有没有要求。业务员是拿下卡提成的他只管下卡就好，能少提供他就少些麻烦，反正下卡就好。

银行网点办理，一句话越有钱越好办，如果在其银行有存款、理财、工资代发都比较好办。

电话邀请和行长推荐就不说了，只要邀请了都会很大很大概率下卡。

办卡中介代办。（这里只分析正规代办公司，不是骗人的小广告）优点：有概率下大额卡。缺点：太多了，说几点重要的。1、收费高一般下卡额度10%费用。2、个人信息泄露（代办公司会要你的身份证原件、手机卡、提供自己的征信报告等等特为详细的资料）。3、搞乱个人征信（代办公司一般会对办卡人进行包装，牛逼公司、牛逼职位、社保、公积金、高薪）这样以后自己办其它业务反而更麻烦。4、存在盗刷风险（中介下的卡是中介先拿到卡的，不是本人）。

上面说了这多的铺垫下面正式说如何提高下卡率。

1、选择适合自己的申卡方式，以上6种对号入座很好选吧。

2、银行选择：首先考虑选择和自己发生关系的银行，其次选择商业小银行下手，额度高通过率也高。

3、申卡资料填写及优化：（成功的关键）

姓名、年龄必须真实和身份证一样，身份证有效期大于3个月以上。手机号码最好是本人实名认证的。25岁以上不管有没有结婚都写已婚（已婚较未婚稳定，给银行感觉自己是稳定的，有小孩也加分）。学历越高越好，适当夸大不要太离谱。工作单位必须有座机（一般银行都会打公司座机核实身份）。其它信息：住房、工作年限、职位、收入等等都可以适当优化。

4、卡片寄回地址：选单位地址不要选家庭地址。（给银行感觉你是一个有稳定工作的人）。