

3%返现的苹果信用卡你知道不？在之前的苹果发布会上发布的Apple Card，是与高盛、万事达合作，内置于苹果钱包里的虚拟卡，也发实体卡。今天到处都在吹水，这款信用卡比较亮的点是：

- 1、苹果官方购买软硬件产品，用这张卡支付获得3%返现；
- 2、其他支持Apple Pay的商户消费，用这张卡支付返现2%；
- 3、用配发的实体卡1%

Apple Card承诺免逾期费、免年费、免超限费、免跨境支付费。也没有卡号、CVV安全码、有效期和签名，这些信息都存储在线上的虚拟卡里。

Apple Card将于今年夏天在美国上市，别的地区不能申请。先说说返现，作为万事达卡，实体卡线下1%的返现，可以说毫无优势，虚拟卡2%返现也没行业优势。在美国，花旗、富达等都有2%返现，美国银行在返现之外还对Apple pay有额外的奖励。

还有，这张卡没有信用卡积分奖励！DLB们看到返现就想到国内，但忽略了中美之间刷卡手续费（商户收单费率）成本的超大悬殊。国内的刷卡手续费不足1%，所以国内的信用卡能有1%的返现，就存在套利空间，就会被撸残废。但美国的刷卡手续费，动辄都是2个点以上，返现2%无非是羊毛出在羊身上。3%限制苹果体系内消费，无撸点，翻过。

再说说分期费率。Apple Card与高盛合作，背后是与高盛Marcus合作，所以发卡行可以看做是高盛（资金提供方）。Marcus是高盛旗下的金融科技平台，开始的时候只是一个单纯的在线借贷平台，会给用户提供高达三万美金的无抵押消费贷款，同时贷款的年利率会在5.99%到22.99%不等。而发展到现在，Marcus的无抵押贷款额度提高到了4万美金，而年利率也相应上浮至6.99%到24.99%之间。Marcus这个平台最大的特点就是它的“零手续费”。借款人不需要上交任何“初始费”，“预付款”等前期手续费，甚至连后期还款不及时的“逾期费”都不会有。而Marcus的无抵押消费贷款这个业务，它的核心就是做信用卡贷款，直白点讲就是代还信用卡这个事。（当然了，现在业务拓展的更多了，还有其他贷款、理财啥的）。Marcus收购的信用卡初创公司Final，为消费者提供了一张信用卡，其中包含旨在防止欺诈和盗窃的数字功能。Final可以生成特定的每个消费者——商家关系的独特虚拟卡，发送数字收据以允许消费者监控消费。