

我们经常会遇到有业务员上门推销银行信用卡，承诺申请就有小礼品送，包括小化妆品、小饰品，办卡成功后首刷还有好礼送，并且积分兑换优惠多多，吸引不少用户办卡，殊不知现在许多银行也有规定，为的就是防范有些人恶意办卡。

### 办卡礼品需要条件才能真正拿到

近日，长沙市民胡小姐反映，某外资银行信用卡营销人员来到了单位扫楼，称近期正在搞活动，新办卡客户可以获得一个带密码锁的拉杆箱，首年免年费。正计划一场旅行的胡小姐怦然心动，准备填单申请。然而，当胡小姐准备提交材料时随口问了一句，拿到箱子后能否销卡，营销人员的答复却让她打了退堂鼓：“1年内销卡可能会要退还礼品的费用，具体可以看条款。”

胡小姐的经历并非个案。不少人都遇到过信用卡营销扫楼，给持卡人的办卡礼品也很诱人：拉杆箱、KINDLE电子书、迷你工具箱、车载空气净化器等。为吸引客户办卡，扫楼的营销人员甚至会主动支招：“帮忙填张表，不开卡也行。或者等拿了礼品，把卡销了就是。”而不少持卡人因为一人多卡管不过来，拿到礼品之后就销卡的也并不少见。

### 恶意套取礼品会被起诉

不过，办卡却不开卡，领完礼品就销卡的行为，可能遭遇到胡小姐说的退还礼品费用的尴尬。小编查阅胡小姐出示的该银行信用卡条款，注意到有一条细则注明了：“若信用卡账户获得奖品前已注销，视为持卡人放弃获赠；如果持卡人在活动期间或领奖后发生任何故意、恶意套取奖品等行为，银行有权取消其获奖资质，并从其信用卡账户中扣除与其所获奖品等值金额的款项。”就此，小编咨询该行信用卡部门工作人员，被告知“1年内注销的确需要扣除礼品的费用，但也可能不会扣。”

事实上，并非一家银行用条款约束了持卡人套取礼品的行为。此前就发生过持卡人销信用卡时，因用卡时间没有达到银行要求的24个月期限，而被银行要求退还350元礼品费诉诸法庭的情况。银行的说法不乏合理性：办卡、销卡涉及人力资源的使用，频繁办卡销卡无形中也造成了资源的浪费。但信用卡专业人士却有自己的看法：以前是办卡送礼品，现在是持卡人看礼品办卡。银行信用卡服务的优劣，除了办卡礼品外，及时的账户变动提醒，高效的提额、降额和单笔消费约束确保信用卡账户安全等显然更为重要。

总结：养成量入为出的办卡、用卡习惯，远比领到多少礼品重要。

如果您需要办卡 刷卡 代还信用卡 联系微信18305922292