

## 一、初次办卡

朋友第一张卡，是刚工作时候办的，所以果断选择了招行Young卡，因为这张卡是为刚毕业初入职场的小伙伴们准备的，申请也相对容易。不过，最关键的在于你怎么填申请表的，很多人被拒是因为忽视了这几点。

1、年收入：除了工资收入外，公司的年终奖、节假日福利、各种补助等隐性收入也统统算进去。朋友的工资6000，乱七八糟加起来不到10万，填表的时候直接写了10万，下卡额度直接1万元；

2、申请哪张信用卡：初次申卡的话，尽量选择工资卡的开卡行，你的工资卡是招行的，就申请招行的信用卡，是建行的，就申请建行的，以此类推；

3、固定电话：固定电话显示了家庭的稳定性，所以，即使没有固话，你可以换个思路，填写亲朋好友家的固话。

4、工作年限：在同一个工作待的越久，说明你的稳定性越高。在填写的时候，不妨把转正前的实习和适用期也算上。

## 二、日常用卡

信用卡申请下来，不要“冷落”了它，多多刷卡才是王道。这里的多刷卡不是简单的刷的金额有多高，还包括刷卡次数、刷卡商户的类型（如超市、KTV、加油站）等等。半年内消费总金额占总额度的百分比在30%以上，还有分期、最低还款额等小手段，按时还款，既让银行吃到甜头，也让银行看到你的还款能力，一箭双雕。

这样用卡大概不到1年，盆友的额度就从1万就升到了18000，还是银行主动打电话邀请的，瞬间感觉盆友身后自带光环。

## 三、第二次办卡

一张信用卡的额度有时候不够用，而且能享受的活动也有限，所以，盆友申请了第二张卡。朋友喜欢逛超市，就办了张沃尔玛卡，每周五5%刷卡金奖励很是给力，算下来，一年至少能剩下1000。

不过，要说盆友为啥能申到30000的额度，秘诀在于三点：

- 1、优质客户推荐：申请这张卡是另一位盆友推荐的，而这位朋友是交行的优质客户，这点无疑给朋友申卡加了不少分；
- 2、固定电话：交行申卡有点变态，家庭固话是省不掉的，但盆友家没有固话咋办？果断填写了同事家的电话，哈哈，就这样，3万的额度到手了；
- 3、信用良好：没有任何逾期，征信良好，银行就喜欢这样的主儿，必须有求必应。

这些申卡的技能你get到了吗？想了解更多加12193274不要以为自己工资低，申请的信用卡额度也高不到哪去，很多朋友工资倒是挺高，但就是申不下来卡，就是不懂这些小技巧。所以，火速收了这些小技能，你也可以申请到额度相对较高的信用卡。