

信用卡额度是还没有申请的卡友和已经有信用卡的卡友都会关心的地方，因为有的人会因为这个而高兴，也会为这个而哭，可是对于信用卡额度来说，有不受欢迎的五类人，也有容易成功的六类人。比如个人信用记录良好、用卡习惯深受银行喜爱、以及经常能给银行甜头等的卡友。

### 品牌专一者

最受银行青睐的是对某一银行信用卡品牌抱持高度忠诚的卡友，这类卡友可能有多张信用卡，但是80%以上的消费，都是通过特定银行完成的，对这样的忠诚用户，银行是很乐意给予他更高的额度的。

### 身家清白者

个人信用记录这件事有多重要，相信不少人在信用卡申请/提额时都已经有所领会，今后它将在我们的生活里扮演越来越重要的角色。相较一个有污点的高消费人群，一个身家清白的屌丝持卡人，反而更容易获得提额机会。

### 刷卡勤奋者

银行从信用卡上的收益，更多的是来自于持卡人频繁的刷卡次数/额度，一个经常使用信用卡消费的人，能让银行从刷卡手续费上获得收益，也能够让银行感知到他的活跃程度，从而使得银行认定他为可培养的刷卡人，银行当然愿意给予他更高的消费额度。

### 还款及时者

无论消费次数多少，银行最终关心的是，借出去的银子能否回来的问题。一个每次都能及时还款的持卡人，会给银行留下踏实务实的印象，如果他有提额的需要，银行是不会拒绝的。

### 常做分期者

目前银行的传统业务利润受到挤压，而新兴的个人消费贷款越来越时髦，年轻人更愿意提前透支，来获取更好的生活质量。通过分期，银行不但可以得到分期手续费收益(这部分已经逐步成为银行越来越重要的收入来源之一)，还能获取一个长期有效的用户。因此，对有分期需要的持卡人来说，信用卡提额也是比较方便的。

### 境外活跃者

虽然中国经济已经发展到一定程度，但银行还是对经常使用外币账户的持卡人，抱

有着极高的热情，经常在境外使用信用卡或者海淘的持卡人，一般不需要自己提需求，银行就会主动把信用卡额度奉上。