

年费上万元、授信额度几十万至上百万元、享受各种个性化服务……不少银行争相发行顶级信用卡，发卡对象多锁定私人银行部的客户，这些高端客户都是身家千万元以上的“隐形富豪”。继民生、招行等银行之后，11月13日，广发银行也高调发行了广发顶级信用卡。

均瞄准百万元以上

对于顶级信用卡的高端富豪客户，银行一般都讳莫如深。记者私下看到了广发银行南京分行顶级信用卡首批客户的名单，以南京本地富豪居多，少数是南京本土上市公司的法人，更多的是不显山不显水的“隐形富豪”。“这些富豪的身家至少都在1500万元以上，年收入不会少于100万元，目前给他们的授信额度为100万元，以后根据他们的消费情况可能逐步提高，最高可达300万元”，广发银行有关人士向记者透露道。据了解，民生银行此前推出的顶级信用卡授信额度最高也是300万元，工行白金卡顶级客户最高授信额度也达到了100万元，而招行前两年就在国内推出了针对顶级富豪的“无限信用卡”，“其实额度并非是吸引高端富豪的关键，他们更看重这种信用卡带来的身份象征与背后的高端服务。”一家股份制银行南京分行卡部老总昨晚如是分析。

万元年费

“隐形”富豪不在意

顶级信用卡最晃眼的要算昂贵的年费了。民生、招行的顶级信用卡年费都是1万元，广发顶级信用卡年费是1.2万元。“这个年费是刚性的，不可能免！”上述三家银行的人士异口同声地答复记者，“高端服务对银行来说，成本已经下去了，而且银行承诺的高端服务都是有价值的，另一方面，富豪们也不在意万元年费，还是要看银行能提供怎样的品牌服务，让他们体验尊宠的感觉。”

几家银行人士均向记者透露，这些“隐形富豪”多以南京人为主，也有苏南浙江等地来宁落户的外地人，身份以私营业主、公司法人、商务人士以及金融证券业精英居多，身家至少在千万元以上，也不乏身家上亿甚至几十亿的富豪以及“富二代”们。

顶级信用卡

“私人服务”形形色色

“顶级信用卡基本都是银行邀约的，不是任何人想申请就能获批的。”上述几家银行人士向记者介绍道，按照银行经济学“二八”原则——20%的人创造80%的利润，国内信用卡市场进入精耕细作时代后，高端客户对于发卡行利润的贡献，使得各家银行对于这些高端顶级客户盯得越来越紧。各家银行的顶级信用卡“尊享私人服务”可谓形形色色，一般包括免费打多少次高尔夫、高级会所会员资格、就诊挂号贵宾服务、各类海内外救援、送航空里程、机场贵宾休息室待遇、个性化理财、律师免费咨询、免费体检、酒后代驾以及高额人身意外险等等，像广发银行顶级信用卡就有1500万元保额的旅游交通意外险，以及很特别的“失卡保障”功能——客户的卡丢失或失窃后，在挂失前48小时内发生的被盗用损失，可在被盗用交易发生后的45天内将失卡保障申请材料寄至银行，银行审核后在相应卡类的保障限额内补偿。招行顶级信用卡航空意外险保额最高3000万元。

高授信额度

不会被轻易“钻空子”

如果手中有高额的信用额度，几十万元乃至上百万元，会不会有人利用其套现进入股市楼市或赌场呢？“这种情况很难出现，银行怎么可能被轻易钻空子？！各家银行都有专门的风险控制部门，信用卡资金流向会受到严密监控，而且国内银行的信用卡坏账率一般不会超过2%，而国外信用卡坏账率普遍在4%-8%之间，”招行有关人士分析，各家银行信用卡都有20天到50多天不等的免息期，一旦过了免息期不还上欠款，银行就开始收罚息，而且银行也会监控，若出现异常交易，会立即屏蔽典当行、赌场等商户，切断套现资金流入渠道。