

很多商家卖车的时候都会打着什么0元购车的名号，让很多人按耐不住那一颗买车的躁动的心，既然都不要钱，还能有一大笔贷款，不是天上掉下来的馅饼吗？于是很多预算不够的爱车人士纷纷奔向4S店，殊不知这天上掉下来的馅饼也是毒药。

所谓的零首付，大致有两种情况，一种是你真的不用出一分钱就可以把车开走，另一种是你可能要出一点小钱，比如车辆购置税、保险费、上牌费等。

通常第一种情况比较多，比较常见的做法是，车行通过虚开发票的方式，虚报车价，然后向银行进行抵押。比如你想买的那辆车裸车是12万，如果正常按首付20%来算的话，车行会帮你把车价写成15万元，这样你就可以获得 $15 \times 80\% = 12$ 万元的贷款。那么其余的那些税费之类的呢？放心，车行会多帮你做几种抵押，从其他的贷款机构那里帮你贷一些钱，这样你就确实做到“0”首付购车了。

还有一种做法是，帮客户垫付全款提车，买保险上牌。客户取车后，就可以去办理大额的信用，然后就可以将信用卡进行套现，这样车行就可以收回他们的钱了。但同时也要收取一定的佣金，一般在10个百分点左右，也就是你一辆10万的车就要收1万元的佣金了。

这只是个数字游戏，在付首付的时候，就会有人说0首付，但是其实这个比其他的贷款更加赚钱，因为按揭是按照价格的70%，所以时间越长后续费就越多，所以你要付的费用就越多。

通常情况下0元购车只需要身份证就可以了，当然了需要证明你之前没有黑名单，具体的就是你需要签署一份委托办理购车合同，表示你是自愿支付一下全部费用。然后按揭公司就会帮你把车的费用付了，上好牌照之后你就可以取车了，但是你要记住这时候车还不是你的是别人的。

之后按揭公司再使用购车人的高额信用卡直接将的款项打到按揭公司账户，但是这时候你就会发现信用卡分期付款手续费高得离谱，加上手续费起码高于普通车贷的1.5倍的额外购车费用。

更多内容请关注专业金融服务平台——卡宝宝网（<http://www.cardbaobao.com>）卡宝宝网同时为您提供更多银行信用卡的优惠信息、信用卡指南、信用卡攻略，让您更好地使用信用卡。