

进入了2018年，突然发现，飞客论坛已经陪伴我近两年时间。最近刚刚下了AE白，把两年申卡经历整理一下，因为可能近期不会有大的调整了。

进入飞客论坛是因为2016年招行邀请我办理钻石卡，当时觉得为了信用卡还需要交钱，作为一个用卡15年的“老猫”来说，心里总有点抵触，毕竟招行卡用了那么久，从来都是我用积分换双立人的刀，换保鲜盒，这种我占便宜的事情，真没想到我还能给银行打工。

因此，在网络上索罗着信用卡论坛，什么51等看了看真不是我的菜，除了卖机子，还是卖机子。后来在2016年的5月终于发现了飞客，原来我自认为的“老猫”实质上是只小鸟。光招行板块就天天逛得不亦乐乎，什么叫腿毛卡、什么叫AE，都是那时候一点一点学起的。

后来加了蓝翼说、小乐等公众号大拿，发现了浦发神卡AE白。本想着也像腿毛卡这样取现就能薅羊毛，但可惜6月底才下卡，错过了好时光。但由于论坛学习，开卡当天就加了3个红包群，每天开红包，抢红包玩得也兴致满满。上周五，我一天没有一笔消费。突然发现，好像是下浦发卡已来的头一次，看来浦发吸引客户刷卡的动力还是挺高的。

随着孩子逐渐长大，开始出境游了。去年10月底在香港玩了5天，刷的招行、浦发，发现亏了不少。回来就研究起交行。几经周折，12月底前拿下了白麒麟，这样，我的申卡道路可能就此基本结束了。近期内不太会有大的改动了。

两年间，本着根据需求、根据消费能力，逐渐办卡的原则，对几个银行也评比过，也想过是否需要，但后来由于各种原因，还是算了。招行、浦发、交行，三家足够了。作为各个场景的主刷卡，满足日常需要。

论起服务，三家初步对比，招行是最好的，毕竟有深厚的历史经验堆积；浦发最为后来者，实质上也不错了，但毕竟专业性不如招行，对于难题，客服总以标准话术回答客户，肯定是无法满足的。新办的交行，IT太差了，统计各“周周刷”、“最红星期五”，都需要3日以后，真是佩服。电话客服虽然声音很好听，但对问题解答也是不专业。比如我白金卡不是首卡，所以就没有前4个月的最红，但三个客服还是有给了我刷卡金，有拒绝我的；又比如周周刷有一笔银联在线支付，客服说没问题，留好证据，活动结束后就可以算。幸亏问了论坛的兄弟们，帮我找到了问题。

两年来，除了三行卡，我也办了工商香格里拉卡，但年底销了，我对他没有实质需求。我还办了北京银行的乐驾卡，金卡，不要年费，拿了100元刷卡金，以后每个月超市买瓶水，拿到每年3次的代驾权益。我还想办中信银行的易卡，当时想18年

作为浦发的替代品，但去年随便停止里程兑换，让我死了心。

18年，可以歇歇啦。