

apple pay怎样添加银行卡？apple pay如何绑定信用卡？

在发布近两年、历经各种周折之后，苹果公司的Apple Pay移动支付服务终于在2016年2月18日来到了中国大陆。

对中国用户来说，移动支付其实已经不是什么陌生事物，抢红包和支付宝早完成用户启蒙。但与这两者有区别的是，Apple Pay只是苹果搭建的一个支付服务，它链接银行、店面及用户，但又不像支付宝那样把钱存在自己这。

在Apple Pay正式上线之时，新浪科技整理出所有关于它的细节问题，并一一进行解答，希望更多人了解它。

第一部分：准备阶段

哪些设备能用Apple Pay？

苹果对设备和系统做了双重限制，两者都要满足要求才能Apple Pay。

设备要求，简略的说需要iPhone 6或者更新的手机，还有iPad Air 2与mini 3之后的平板，以及苹果手表。

具体型号：iPhone 6，iPhone 6 Plus，iPhone 6s，iPhone 6s Plus；iPad Air 2，iPad mini 3，iPad mini 4，iPad Pro；还有Apple Watch。

想完美体验Apple Pay，手机最好别太老

一种特殊情况是，如果你还在用iPhone 5之类的旧型号，因为它没有NFC功能，配个Apple Watch在手表上倒也能Apple Pay。比iPhone 5还老的不行了，它们不能跟Apple Watch配对。

对iOS系统有要求吗？

iPhone或iPad至少要升到iOS 9.2版，手表至少watch OS 2.1。

怎么绑定卡？

与支付宝能把钱留下不同，Apple

Pay只是把一堆实体信用卡变成虚拟卡存在手机里，这也是两者最大不同。

系统自带的“Wallet”应用中，然后点右上角的⊕符号，进入绑卡程序，用摄像头拍卡就能识别，如果卡片磨损了识别不出，可以手动输入，或者通过iTunes绑定。之后银行会发短信确认码，操作步骤基本都是下一步就行。

已经绑定的卡片会出现在Wallet应用中

btw：在18日清晨，苹果已经开始推动Apple Pay服务选项（不是iOS系统升级），但因为中国的iPhone众多，用户可能会分批收到，不用着急。

我的银行卡能支持Apple Pay吗？

在今天上线时候，首批12家银行已经支持Apple Pay，他们是：中国农业银行，中国银行，上海银行，中国建设银行，中信银行，招商银行，民生银行，广发银行，中国工商银行，兴业银行，中国邮政储蓄银行，上海浦东发展银行。

目前我们尝试了支持银行的借记卡，信用卡都可以。

之后还会增加7家：平安银行，光大银行，广州银行，华夏银行，宁波银行，交通银行，北京银行。

在美国，英国，澳大利亚和加拿大等已开通Apple Pay的国家还有更多银行支持，详细列表可见苹果官网。

Apple Pay在国内支持的19家银行

别人的卡能绑到我的Apple Pay吗？

可以。只要有验证码，并且能接收到银行发来的验证短信。

第二部分 Apple Pay能在哪用？

哪些店可以Apple Pay？公交可以吗？

在中国大陆，目前肯德基、麦当劳、711便利店等线下店可以Apple Pay结账，苹果称之后还会增加；刷公交不行，一卡通的结算系统和银联是两回事。

因为Apple Pay兼容银联闪付，所以看见闪付的地方，基本都能用。

Apple Pay通过银联闪付实现 所以标识通常会放在一起

用Apple Pay买咖啡

从今天已经支持的线下店有：Apple

Store零售店，OK便利店，汉堡王，太平洋咖啡，连卡佛，7-11

（北京），肯德基（北京），麦当劳，家乐福，好德便利店，伍缘超市，万宁超市，新光天地（苏州），五星电器，农工商超市（上海），City Shop城市超市。

未来，全家便利店，可的便利店（上海），Costa

（南方区），大悦城（上海），Godiva巧克力等也将支持。

苹果野心不止是线下店面，还有电商，所以Apple Pay也支持App内支付。

App内支付什么意思？

店内支付比较好理解，以前在711里刷卡买泡面，现在刷手机或刷手表就行了。

至于App内支付，以前在猫眼电影买电影票需要会跳转到支付宝结账，现在在应用内点“支付”可以弹出Apple

Pay，相比支付宝，它无需跳转到其他App，体验更流畅。

iPad只支持App内支付，估计苹果也明白在711掏出个iPad结账会显得很傻（/TDT）/

目前支持Apple Pay的设备和支付场景

目前以下App更新后便可以支持Apple Pay：唯品会，当当网，本来生活，聚美优品，美团，大众点评，Enjoy，携程旅游，去哪儿，中国国航，神州租车，易到用车，美团外卖，猫眼电影，微票儿等。

已经确定即将支持Apple Pay的应用还有：京东商城，网易考拉海淘，微博支付。

今早一大票应用更新支持Apple Pay

第三部分 Apple Pay实战

Apple Pay实际体验如何？

苹果公司对它的描述是“你再也不必到处翻找钱包，也不用再浪费时间寻找合适的卡了”

之前我们用支付宝付账，至少需要：点亮手机——解锁——进入应用——点付款——输入密码（或指纹）——确认付费。

Apple Pay会简化许多：手机碰一下刷卡器——输入密码（或指纹）即可。

在手机没有网络的情况下，Apple Pay也能使用

多数用户不会（也不需要）深究它们的原理，而只是简单粗暴地用方便与否衡量，在这点上，Apple Pay是合格的。如果说到它的缺点，相比支付宝之类的，Apple Pay是有硬件门槛的，至少你需要个iPhone，而且不能太老的型号，安卓手机是不能Apple Pay的，多高级都不行.....

我们在太平洋咖啡、肯德基以及苹果店比较深刻的感受就是速度很快，在支持Apple Pay环境里，手机基本上放在卡机旁边2-3秒就完成了支付。

这让我想起了去年在某个酒店用Apple Watch开房门的情景，第一次会很新奇、很兴奋，习以为常之后基本不用带房卡了。

当这种新奇的东西融入生活之后，第一次使用那种仪式感也便消失了，这大概就是库克之前说过的Apple Pay的长远愿景。

苹果手表脱离手机能Apple Pay吗？

可以。

Apple Watch在支付时是完全独立的，即使没有与iPhone连接也能移动支付。预先在iPhone上绑定好信用卡，便可以实现传说中的“刷表支付”。

刷表支付

双击手表侧边按钮，选择要使用的信用卡或借记卡，然后将手表表盘对准支付终端。Apple Watch会轻微震动一下，核查标记就会出现在屏幕上，示意支付成功。

我自己其实一直期待这个适用场景：只带着Apple Watch出去跑步，它能连蓝牙耳机放音乐，半路渴了刷表买瓶水。如今终于实现。

Apple Pay是否需要密码？

这个分N多种情况。

- 1.借记卡需要刷完手机再输密码；
- 2.信用卡，跟用户有关。很多国内用户都喜欢给信用卡加个密码而不用签名，这样Apple Pay也需要密码；
- 3.跟银联闪付业务（QuickPass）有关，无需签名或密码的限额是300元人民币；
- 4.跟商家有关，有些商家即便没到300元限额也会要密码和签名。

手机套会影响Apple Pay吗？

目测手机或手表距离刷卡机2-3厘米内都有效，常规的塑料或皮质手机套不会影响，但淘宝上奇葩手机套千千万，只要别有金属部分挡住iPhone摄像头周边区域影响NFC就行。

这部分无遮挡就行

苹果自家的手机套都没问题，包括那个智能电池套（Smart Battery Case），虽然它的外观常被吐槽，但并没影响NFC天线。

Apple Pay会有积分之类的么？

苹果把信用卡变成了电子版装进手机里。原信用卡的优惠、积分都不会消失。原来某个饭馆星期三刷招行卡半价，现在用Apple Pay绑张招行卡买单也一样打折，积分也会有。

对用户是否有手续费？

没有，苹果是不收的。如果有也是信用卡发卡银行收费年费。

在中国的Apple Pay是否能在其他国家用？

那19家银行的卡都可以绑定在Apple Pay上，但具体出国之后能不能用，要看国外的商家，他们的收款设备要支持银联，店面也要支持Apple Pay。

第四部分 关于安全

Apple Pay安全吗？

世界上没有100%的安全，只能说针对目前能想到的问题，苹果做好了安全措施。

卡片信息不存储在iPhone里，取而代之的是一个可变的token code，每次买东西发给银行的动态安全码也不一样，而这一切的钥匙是手机上的Touch ID指纹装置，它已经经过了几代iPhone的验证。

苹果也强调了用户隐私：不记录任何通过Apple Pay产生的交易行为，也不会进行用户购买行为分析。并且特意提了一句：“这是苹果与其它对手的最大的差异”。

Apple Pay技术流程

手机或手表丢了会被盗刷吗？

Apple Pay绑定信用卡时候必须启用指纹识别，如果你的iPhone或iPad丢了，首先有用Touch ID保护。用户也能在远程通过“查找我的iPhone”应用，或iCloud.com网页将它设为“丢失模式”，Apple Pay便会停止。

手表上用Apple Pay页必须先启动锁机密码，如果Apple Watch丢失，可以登陆iCloud或者在iPhone手机上解除Apple Watch支付授权。只要虚拟银行卡号被解除授权，即便是Apple Watch处于离线状态，也会终止支付功能。

Apple Pay与其他厂商支付服务有何不同？

软硬件合一 + 硬件加密 + 传感器 + 支付服务全部整合方式，目前怕是只有苹果能做出来，这又是老生常谈的软硬一体化问题，它的对手谷歌虽然也有Google Pay之类的，但各家厂商不同的硬件和系统（目前还有很多安卓手机内核是4.x版），导致推进慢。

另外一点还体现在号召力上，任何一家公司都可以定制自己的标准，但用户多的才有机会变成行业标准。

其它厂商在想别的办法尝试差异化竞争，据说三星的Samsung Pay支持磁信号安全传输技术（MST），商家无需升级收款机，用户体验类似磁卡，这点我们会等Sam

sung Pay上线之后再与苹果比较一下。

第五部分 其它问题

苹果或店面有什么优惠推广措施？

这点苹果官方并没特意强调，只是说国内的合作银行有的信用卡优惠之类Apple Pay也会有；对苹果来说，这其实算是取巧的办法，不必自己筹划优惠活动，银行会协助的。

苹果怎么和支付宝和微信的烧钱推广竞争？

因为国内这两土豪存在，很多人不那么看好Apple Pay。

年初专访菲尔-席勒（Phil Schiller）时候我问过这个问题，他不评论支付宝等服务，只是回答：“苹果一直只关注自己在做的事，不会过多考虑别人的动作”。

面对支付宝和微信的烧钱推广和地推团队，苹果公司未必能放下身段去做类似的事。你无法想象库克船长号召中国大妈们拿着iPhone去超市抢打折大米，但马云可以。

很多观点是，已经习惯了支付宝扫码的用户不会那么容易迁移，即便苹果强势、支付体验好、但Apple Pay也不会是一种爆发性增长，它需要一段时间培育期。往好处看，苹果在最近一个财季里卖了7477.9万部iPhone，并且未来新设备肯定都会支持Apple Pay，它的增长空间很大，银联也需要一个强有的伙伴牵制支付宝与微信。