

写这篇文章，正好源自于最近猴子行来我们公司推销系用卡，银行方估计呢搞定了我们的财务总监，公司通知很快就会额外增加一张福利工资卡，用于发放除了工资外的薪金福利。。。估计是高温费、过节费等（不敢明目张胆的换工资卡，怕给总部批评）

和猴子行的销售聊了下，基本也是常上飞客的飞友，他们的基本一个套路，就是给公司部门经理级别以上都给办理AE白或者超白。由于上面办卡，主动推销的，所以保证下卡、首年免年费、然后各种权益，巴拉巴拉的说了一通，没有任何夸张，非常中肯。不过，在结束的时候，峰回路转，要求再办张猴子的理财卡（借记卡），美其名曰，更好的玩转猴子行。诚然，30-100w，7倍积分，100w以上10倍积分的确诱人，不过也带来了思考。

养鸡的人别看、富二、官二别理会，勿喷，单纯从普通民众刚需考虑分析：

1. 目前买车、买房如果刷信用卡的话，要么不同意使用，要么支付高昂的手续费，就算考虑了免息期，也是是亏本买卖。
2. 如果无大宗消费，普通三口之家，使用信用卡月均消费1w-2w已经属于上层水平，再多可能性也不大。高的额度大部分都是休眠，有个面子罢了
3. 举个例子，比如大妈行的白金，正常情况需要20w年消费才能免去2000的年费，夫妻双方要40w，远超一般家庭水平。
4. 也有人说，我们这里有活动啊，可以减免年费啥的，仔细，冷静观察，目前看来，大部分权益好的神卡，均需要搬砖，下卡、免年费。而神卡发卡行对应的理财产品，基本属于中等。一个简单的逻辑100w年存款，一些地方性银行，可以给出5%的利率，一年收入5w，如果去4大行，就算是私行理财，也就4.8%，而普通百姓购买低风险理财，普通的就只有4.6%左右，1年差距4000。。

所以，综合考虑，有如下看法：

大额的信用卡，有个1张，2张就够了，应应急，没必要为了不一定能用到的额度，而去搬砖，强撸。

2. 权益没有白给的，越好的权益，背后也是有相应的代价，羊毛出在羊身上，银行

不是做慈善的。总要回报的。某些看看好，未必用的着的权益，不排除也是自己花钱买的。

2018年即将过去，已经入冬，市场的冬天似乎也来了，整个经济面看上去不是很理想，

谨慎、乐观。2019再战！