

随着移动支付的发展，我们的生活得到了很大便利，以前出门携带现金，现在只需要一部手机就能解决问题，说到移动支付，我们最常用的就是微信和支付宝了，支付宝除了支付功能以外，还有很多功能受到用户的喜爱，比如花呗，花呗和信用卡有很多相似之处，开通门槛比较低，如果花呗用户都是按时全额还款，花呗是怎么赚钱的呢？

花呗对于按时还款的用户是不收取任何手续费的，但是对于开通这项功能的卖家是要收手续费的，其中线下商家和天猫卖家收取0.8%的手续费，淘宝卖家收取0.1%的手续费，现在越来越多人喜欢使用花呗，卖家为了抓住这一批用户群体，不得不开通花呗。

数据显示，2020年的双十一期间，天猫累计交易额是4982亿元，如果其中一半是花呗支付，光手续费就有接近20亿元收入。

另外，使用花呗的用户并不是所有人都按时全额还款的，有的会选择分期付款，选择分期付款会产生手续费，选择的分期时间越长，手续费就越高。

除此之外，如果花呗没有按时全额还款，逾期会产生罚息，按照逾期金额每日万分之五来计算利息。

以上几个方面都是花呗赚钱的地方，对于我们普通用户来说，使用花呗也是有讲究的，我们在付款时能用花呗就尽量用花呗，这样可以把手里的现金用来购买一些短期理财，比如存入余额宝，等到了还款日再转出去还款，这样可以购物理财两不误。

我们在使用花呗的时候一定要结合自己的经济情况理性消费，目前部分用户花呗已经进入央行的征信系统，如果逾期是要上征信的，要记住按时还款。