

为什么银行存款利息那么低，仍然有很多人愿意把钱存银行？为什么余额宝预期收益率并不算高，却有那么多人争相抢购？为什么股市风险那么大，仍有一大批人想来这淘金？为什么……会有这么多为什么？

很显然，虽然每一种投资理财产品都会有其自身的特性，但存在即是合理，一种理财产品之所以能经久不衰，自然是因为有人看中了它的某些特性。那么作为一个投资者来说，一款理财产品我们最应该看中的是它的哪些特性？

理财产品需要看重哪些特性？

### 1、预期收益性

这一点相信都不用多说，绝大多数人做投资理财都是冲着预期收益来的，没有预期收益谈何理财？对于预期收益，自然是多多益善。不过同时预期收益也是一把双刃剑，越是想追求更高的预期收益，就越不可能实现。所以预期收益是我们买理财的最重要因素之一，但绝对不是唯一因素。

### 2、安全性

与安全相对的便是风险，一款理财产品的安全程度，通常都是以风险指标来衡量的。目前市面上绝大多数理财产品都是不保本的，所以绝对安全的理财产品少之又少。但根据风险等级，不同的非绝对安全的理财产品，其安全性又有很大不同。有些理财产品虽然预期收益不高，但依靠安全性的闪光，也能吸引不少投资者前来，就比如银行存款。

### 3、流动性

衡量一款理财产品的流动性好坏，只需看从投入到取出需要的时间长短，时间越短流动性越好。流动性显然也是被投资者十分看重的一个指标，为什么诸如余额宝之类的宝宝产品能卖的这么好？主要还不就是它们能随存随取吗？

### 4、防御性

有些理财产品可以既没有预期收益又不能流动，但仍然会有人购买，比如消费型保险产品。很显然，购买这类理财产品的人主要看中的是它的防御性，因为可以预防未来可能会发生的不测。绝大多数保险类产品都具有防御性。除此之外，期货其实也是具有一定防御性的，它可以对冲商品未来价格朝不利方向发展的风险。

### 5、便利性

便利性严格来说不属于理财产品的内在特性，而主要跟渠道有关。可想而知，一款理财产品即便预期收益再高、流动性再好，如果不方便买卖，那也难获投资者青睐。相反，便利性好的理财产品，即便其他特性都不是很突出，也能收获一大批投资者的心。

从目前市面上的理财产品来看，多数的理财产品至少都有上述中的两个以上的特性，而要想成为一款倍受青睐的理财产品，就需要在两个以上特性中占据优势。比如银行存款是安全性高、流动性好，股票是预期收益高、流动性好。如果一款理财产品以上特性都具备了，那就不得了了，想不火都难，只可惜这样的理财产品人世间就不存在，想买的还是省省吧。

由此可见一款理财产品能火爆，绝不会是凭空而来。要知道，群众的眼睛是火亮的，如果没有一点料，群众也不会去选择它。

作者：龙小林/审核：赵溪 >> 查看更多