

最近支付宝发布的一则消息点燃了品存君的朋友圈，据支付宝官方信息，余额宝五年时间，为用户创造了1700亿的预期收益，自2013年余额宝成立以来，平均每天创收一个亿！王健林先生曾说定一个小目标，先赚一个亿，现在看来确实是个小目标啊。1700亿元是余额宝过去5年时间给用户的答卷，对于这份“答卷”，你贡献了多少分？

余额宝平均一天赚一个亿

说实话，品存君刚看到这则消息的时候确实感到比较惊讶，我自己看着每天几毛钱的预期收益也没想到过它一天可以赚1亿，这是怎么实现的？

1、用户群体支持。2013年余额宝刚推出的时候，市场上并没有太多与之匹敌的产品，加上银行做什么也是慢吞吞的，给了它快速扩张的机会。据统计目前支付宝注册人数约为9亿，而余额宝用户数接近5亿！庞大的用户群给余额宝带来了丰富的资金，安全可靠又灵活的它吸引了一大批忠实粉丝。

2、余额宝规模的扩张。余额宝用户为余额宝带来了约2万亿的资金规模，虽说最近几个月货基宝宝的总体预期收益率是下滑的，其最新7日年化预期收益率为2.535%（2018年12月20日）。如果按照这个历史低位利率来计算，想一天赚1亿也是很轻松的。虽说余额宝在刚上市的那段时间规模不大，但是它那时候的预期收益率却很可观，历史最高7日年化预期收益率接近7%，正所谓规模不够利率来凑。现在正好相反了，利率不高规模来凑，这一减一增也平衡了，一天赚一个亿不是问题。

品存君粗略的估算一下，按照余额宝接近2万亿的规模，以利率2.535%来计算，一天的利息收入约1.4亿元。

余额宝的日子没那么好过了

看到余额宝一天可以赚一亿，不少朋友可能就心动了，现在加入这个“日赚亿元俱乐部”还划算吗？在品存君看来，需要分情况看待了。

1、多因素考量。余额宝最新7日年化预期收益率为2.535%，从预期收益率来看并没有优势，但是货基宝宝考量标准还有其它方面，比如灵活性、安全性等。如果是看重流动性和安全性的话，这个国民宝宝还是不错的，但如果主要看重利息收入的话，余额宝就可以被你淘汰了。

2、替代品增加。支付宝最大的市场竞争对手微信最近进行零钱通公测，其相当于微信版“余额宝”，但是预期收益要略高于余额宝。有微信这个竞争对手加入瓜分市场，今年陆陆续续也上线了不少这种活期理财宝宝，余额宝的日子着实没以前好

过了。更何况现在银行积极性很高，特别是互联网银行，通过创新理财产品来吸引用户，像智能存款就是其一，预期收益率还比较可观，享受定存高预期收益，还随存随取，安全性也高。

五年时间，余额宝为用户交上了一个比较完美的答卷，1700亿，真的可以震撼到我们这些普通老百姓！对于余额宝这份答卷，你还满意吗？余额宝规模你贡献了多少，又赚了多少钱呢？