

这几年随着社会的发展，国家政策的调控等方面影响。每家银行都不约而同的扩张信用卡业务，信用卡的发卡量和由信用卡带来的收益都有了大幅度的提升。根据央行统计，在2017年平均0.39个人有一张信用卡，等于每个人至少2.6张信用卡。在2017年开始，信用卡持有量逐季提升。信用卡量越来越多，那交易金额，以及信用卡带来的收入也在不断的增加了。

信用卡业务方面位居全国股份银行前列的两家分别是招商银行和平安银行：2017年，招商信用卡累计突破亿张，信用卡年交易额近3万亿元，由信用卡带来的收入也突破500亿元；平安银行由信用卡带来的收入306.74亿元，同比增长了10.1%。平安银行和招商银行信用卡的手续费及佣金收入：

指标名称	中国经营数据:平安银行	中国经营数据:招商银行
频率	平安银行	招商银行
单位	半年	半年
指标ID	亿元	亿元
时间区间	S0161936	S0161974
更新时间	2006-07:2017-12	2006-01:2017-12
	2018-03-14	2018-03-23
2013-06	20.86	37.30
2013-12	49.96	83.09
2014-06	30.96	56.64
2014-12	67.80	128.94
2015-06	40.30	44.92
2015-12	92.07	95.62
2016-06	56.52	47.98
2016-12	124.01	110.83
2017-06	76.42	65.12

信用卡收入在哪？

而信用卡的收入主要是来自3方面：利息收入、刷卡手续费、年费收入。1、利息收入：用户在还款时，用最低还款来还，剩余部分会按0.05%每天收取利息（1万也就是每天收5元利息）；信用卡分期，现如今很多人都会把信用卡做账单分期，来每个月还款；信贷产品的利息收入，各家银行多数会推出一些信用贷款。如招行的e智贷，最高可贷30万，日息也差不多在0.05%。2、刷卡手续费：用户使用信用卡刷卡消费后，会扣除一小部分手续费。而这手续费会直接被银联和银行收取走，一般来说，发卡行在这次交易中，会收取交易额的0.1%-0.45%的费用，具体看刷卡是线上还是线下。3、年费收入：各家银行现在针对普通的用户，基本都会用刷卡次数累计来直接减免年费，或是用信用卡积分抵年费。只有面对高档用户的高级别的信用卡，因为给这些卡主额外提供更多贵宾服务，所以会每年收取相应的年费。信用卡为什么会成为多家银行大力推广的业务？

1、因为监管政策严格化和市场波动影响，理财、债券等收入开始下降；2、因为信用卡量越来越多，信用卡的刷卡手续费和各类消费分期业务的收入在不断的提升；3、增加用户粘性，现在人们出门使用最多的卡基本都是信用卡，而各银行为了人们更好的习惯自家银行，先推广申请简便和使用较频繁的信用卡给你使用。你用习惯后，自然会更多的使用该银行的业务。信用卡的增涨已经是必然结果，小编目前在用6张信用卡，招商、平安、光大、建设、工商、交通。你呢？如今有几张信用卡？

