

信用卡资讯网给你带来更多的信用卡知识！作为腾讯爸爸的王牌产品，微信支付自推出就受到“万千宠爱”。总所周知，大家可以通过微信支付进行信用卡还款，你使用微信信用卡还款时，是怎么还款的呢？百分之九十的持卡人可能都会选择九宫格里最直接的「信用卡还款」。

其实微信支付总共有三种方式也可以完成信用卡还款：

第一种就是最多持卡人选择的九宫格里的「信用卡还款」；

第二种是「手机充值」-更多服务-工资管家充话费（理财通工资管家）-还信用卡；

第三种是「理财通」-还信用卡。

细心观察你就会发现，微信支付这三种信用卡还款入口，分属于腾讯不同的部门。为什么腾讯要如此“煞费苦心”，搞公司“内部竞争”呢？且听小编给你分析。

服务相同，目的却不同

其实虽然微信支付的三个入口都可以给信用卡还款，但是仔细观察你就会发现，他们还是所区别的：

九宫格里的信用卡还款，需收取每笔0.1%的服务费，但设置预约还款可免还款手续费。主功能就是信用卡还款，没有其他附加服务。

理财通的信用卡还款服务，需用户签署信用卡还款服务协议和也需要签署理财通服务协议，达到相关等级的用户才可享受免费还款服务。理财是主要服务，信用卡还款是附属增值服务。

手机充值内的信用卡还款服务实际上也是理财通的信用卡还款。同上，也属于一项增值服务。

对于普通用户而言，微信即社交软件，平台多一个信用卡还款服务，就象多了一个入口交水电费，但是对于巨头而言，这一服务背后隐藏的价值却十分庞大。信用卡还款，是平台掌握用户金融属性最直观的渠道。

通过信用卡还款版块，微信支付可以掌握用户的信用卡账单信息，并对用户进行信用分析，了解其经济能力、偿债能力，以及是否有信贷需求、理财需求。

### 信用卡还款服务可以延伸的服务

掌握了用户金融信息，平台可以延伸的服务就十分多样化了，而这些延伸服务为平台带来的增值收益，不仅足以覆盖这项服务本身的运营成本，甚至可以为平台增收。

微信支付的信用卡还款服务入口已经从早期单纯的一项信用卡还款服务，延伸到了权益丰富的生活服务栏目。

首先优惠一栏，联手各大银行每周一优惠，即用微信支付绑定合作的信用卡支付就有满减等优惠。当然，也有腾讯视频、QQ音乐会员等活动优惠。

为自身集团体系内的产品服务导流，可以实现生态协同的经济效益，而为第三方机构导流，如上述为其他银行信用卡、保险等机构导流，都是增收的手段。

现在你知道为什么各大巨头都忙着搞“内部竞争”了吧，利益永远是驱使行为的源动力。