

去银行存钱，结果发现存成了保单。很多人觉得不可思议，其实，很多人上当是因为银行的套路太多。最近，有多家银行因为误导客户错买保险，吃到了监管层的罚单。下面品存君就来聊一聊银行的保险销售误导套路，并教大家防止存单变保单。

银行销售保险有什么套路？

一、虚假宣传，混淆概念

有的银行在宣传保险产品时，会隐晦地描述产品信息，不让客户发现是保险产品，甚至直接误导客户，让其以为是存款产品。怎么做呢？有的银行就自制了一些产品宣传资料，资料上引用“存入”这个词，让客户上钩。有的老年人没仔细看，以为是存款产品，在销售的忽悠下，就买成了保险。

二、口头承诺，夸大预期收益

有的银行工作人员会口头承诺某某保单预期收益多少，实际上这些保单都是投连险或者万能险，只有一个最低保证利率，不一定能保证拿到最高预期收益。这个最低保证预期收益，往往比工作人员口头承诺的预期收益低的多。

三、隐瞒真实的产品期限

有些保单的投保期限动则二三十年，未到期取出损失很大。有的银行工作人员就告知客户，说该保单多少年后可取，实际上保险期限远远比他说的要久。

怎么防止存单变保单？

在抄写风险提示和签字确认前，仔细阅读产品销售文件，了解产品关键信息，确认产品的风险性、预期收益率和流动性。如果是保险产品，一定会有“犹豫期”等字样，或者有保险公司的名称。

如果你想买的是存单，仔细看一下合同，就能区分出保单，避免买错；如果你确实想买保险理财，就要留意保险期限和保底预期收益等关键信息，免得买了后悔，退保还有损失。

介绍阅读：

[2018最新理财骗局揭秘一招远离银行理财骗局](#)

[银行存款方式有哪几种？一文教你读懂银行存款](#)