在金融市场的不断更新和发展中，为鼓励更多的人进入投资市场，不少银行、证券公司以及基金公司等金融机构都为一些高净值客户给予更大的优惠或预期收益利率水平，那么，在金融市场中，高净值客户指什么，如何理解高净值客户呢？今天我们就一起看一看吧。

一、高净值客户指什么？

高净值客户概念解释为在某个金融机构的户头上，资产-负债超过该金融机构一定标准的客户群体。这类群体在金融市场中具有较高的投资地位，和更大的投资空间，具有较大投资优势和更优化服务。

对对券商、银行来说：高资产净值客户是满足下列条件的商业银行、券商客户：

1、单笔认购理财产品不少于100万元人民币的自然人；

2、认购理财产品时，个人或家庭金融净资产总计超过100万元人民币；

3、个人收入在最近三年每年超过20万元人民币或者家庭合计收入在最近三年内每年超过30万元人民币。

二、高净值客户的优势

1、在商业银行等金融机构具有vip私人服务；

2、在证券公司可单独享受手续费优惠，设计投资计划等服务；、由于属于高净值人群，其净值资产较高，投资渠道和投资方式的范围会更广，获得的预期收益会更加明显。

关于高净值客户指什么就说这么多，希望可以帮助大家。温馨提示，理财有风险，投资需谨慎。