

银行的岗位相对比较简单，但是细分的名录容易让人眼花缭乱，银行的招聘一般分为5类：柜员，销售，职能，综合，管培生。基本上包含了银行的所有工作内容。

第一，柜员，主要从事柜台相关服务，为个人和公司开户，存取款，转账等各项操作。一般分为面向公司和个人两类，面向公司柜员一般负责企业客户的存单开立，开户，理财和销户等业务。面向个人的柜员是负责个人业务的。一般公对公柜台业务不多，柜台设置也少，有些网点甚至没有专门的对公柜台，柜员也有等级之分，级别越高，工资越高，柜员属于单独的部门。

第二，销售类，也叫客户经理，主要负责营销工作，分为对公客户经理和对私客户经理，对公客户经理负责公司企业客户，工资相对丰厚，对私客户经理也是零售客户经理，负责个人存贷款、理财等工作，一般大堂经理，理财顾问，都是属于零售客户经理。大堂经理主要负责引流，门槛相对更低，福利待遇稍低。

第三，职能类，分为财务部，风险管理部，风险控制部，产品研发部，科技部等。

第四，综合类，主要负责银行各个细节的工作，包含人力资源部，安保部分，后勤部门等。

第五，管培生作为银行的后备力量，是重点培养的对象，通常情况下，管培生入职后都要在基层镀金，在基层工作两三年之后，了解各个岗位的工作情况，对于未来管理银行有很大帮助。