

众所周知，信用卡最大的特点之一就是享受50天左右的超长“免息期”。只要持有了信用卡，就可以今天花明天的钱，一分钱都不用交给银行，等到了还款日再按时还款即可。假设大家都按时足额还款，那么银行似乎就“无利可图了”了。

这么看来，银行真是“亏大了”。但事实真是如此吗？银行用于维持信用卡中心正常运转的收益究竟从何而来呢？

刷卡手续费

持卡人在商户消费，每刷一笔，商户都要向开户行支付1%左右的刷卡手续费。可别小看这1%的手续费，积少成多，聚沙成塔，银行从信用卡上获得的收益有很大一部分就来源于这笔手续费。

分期手续费

信用卡分期虽然免息，但是每期都需要收取0.7%-1.5%不等的分期手续费。分期期数越高，手续费率也就越高。而这手续费正是信用卡中心主要收入来源。

取现手续费

取现也是信用卡的主要功能之一，而各大银行针对取现，会收取1%-3%不等的手续费，且取现后便无法享受免息期了，需要交纳万分之五的日息。而这笔手续费+利息也是银行的收入。

利息收益

信用卡不慎逾期或未足额还款，便不可享受免息期，而需要交纳万分之五的日息。并且目前除工商银行外，绝大部分的银行都是按照“足额计息”的。也就是说，已还款部分也是要计息的。

合作分红

大家都知道，银行会定期推出信用卡优惠活动，而这些优惠通常都是与商户联合推出的。虽然在部分活动中，银行需要给商户补贴用于活动折扣。但部分合作中，商户是需要给银行合作分红的。

此外，银行通过优惠活动能够吸引更多的用户办卡，用户越多，收益才会越高，这

才是举办优惠活动的最终目的，也是创收的基本渠道。