

目前，越来越多的明星们开始“不务正业”了。大部分明星玩起了“钱多又好玩”的真人秀综艺节目，也有相当一部分的明星，开始玩起了互联网创业。

明星如何玩转互联网创业？小编告诉你，代言只能算是入门级别的，颜值入股才是王道！最近，论玩颜值最high的，当然非双十一猫狗大战莫属。双十一晚会上，天猫请来了冯小刚导演执导，京东则请来了好声音团队助兴！

正入正题前，小编有个疑问，在娱乐圈与创业圈水乳交融在一起的时候，该怎么定义颜值？遂问度娘，解释如下：颜值意味着你的个人形象能对项目带来的溢价，涵盖面从用户数、流水等直达估值。

考虑到明星们拥有的容貌、好评度、粉丝号召力、身为明星的人脉和经历等等，衡量标准实在太多了，小编姑且把这些都当做颜值吧。接下来，来看看都有谁靠颜值入了股。

老板亲自刷颜值

打造颜值入股的鼻祖，要数聚美优品和乐蜂。陈欧和李静算是颜值入股的开山辟地者。准确地说，不能叫颜值入股，应该叫做颜值股份代持，由老板本人代持颜值带来的那部分股份。

聚美优品陈欧

陈欧为自己代言之初，是个小鲜肉，又是在少女心云集的美妆行业，效果出众，打响了互联网圈娱乐化战役第一炮。

格力董明珠

董老板完全是社会化媒体运营达人，自与雷军的10亿豪赌一战成名，再加上格力手机自带董大姐自拍照的传闻，格力这个传统老牌企业一跃成为互联网圈新星，全靠了董老板霸道女总裁的颜值。

盘点真正靠颜值入股的明星

老板本人为颜值代持股份算是初级阶段，娱乐圈明星们，就是真颜值入股了。

拥有任泉、李冰冰、黄晓明的StarVC已经颜值满分，再加上章子怡、黄渤，一个有国际影响力，一个有惊天情商，颜值成了一手天生好牌。任泉是圈内公认的精明仗义的大哥级人物，操刀投资了秒拍、热辣一号、韩都衣舍，都是同类企业翘楚。拿

到投资的同时，多少还能享受到明星光环，被starVC投了，绝对不亏。

成立之后，投资了跨境电商洋码头和轻断食果蔬品牌HeiJuicie，这两家也的确是圈内公认的优质企业。基金创始人Angelababy偏好各类小姐项目，也算她的拿手领域吧。为投资产品占个台，做做品牌管理若是本行，那么angelababy出任洋码头产品经理，就有点压榨颜值的意思了。

韩庚

韩庚投资的乐华娱乐刚刚挂牌上市，据传他所持股份早已过亿。前段时间，又有官方消息宣布，韩庚出任尚妆的首席媒介官，颜值中的媒体人脉和经验以及粉丝号召力，算是彻底派上用场了。

网络红人凤姐要靠颜值融资

在明星们靠颜值玩转创投圈的时候，曾经的网络红人凤姐在微博上搞了一个“大新闻”：“响应总理全民创业的号召，本人正在筹划一个美容创业项目，目标融资1000万。”哇，凤姐去美国低调镀金回国啦，颜值和身价都不一样了嘛！

听总理的话，凤姐真是萌萌哒！据说凤姐本人对这个项目很有自信，想把在美国学到的美容模式引进中国。而对投资机构的要求，凤姐则希望像“找男朋友”一样找投资人：不仅有钱有人脉，还要体贴性格好，能够耐心地提供创业指导服务。不得不说，凤姐还真是个人才，小编我也是醉了。

扒一扒那些丧心病狂的融资事件

放眼互联网融资大道，各路英雄豪杰竞相使用情怀、节操、耍宝、卖萌等无限花样争抢眼球，吸引带资本的天使。那么凛冬以后，融资局面怎么样呢？今天就来扒一扒那些史上最奇葩的，简直丧心病狂的互联网融资事件。

1、最重口味融资

提到重口味，当然要八马佳佳。她说：我不想做等待宠幸的妃子。她说：旧女性取悦男人，新女性消费男人。

这位从毕业当天在学校附近开了一家创意情趣用品店开始创业并走红的90后妹子，言行颠覆，尺度大胆。先是立志要把情趣用品卖出逼格，并自己站出来为自己的店代言，接着创办大尺度女性社区“High”，获众多一线大咖捧场。纵观妹子的创业过程，总结核心技能就一条把重口味推到台前，处处跟世界对着干。

2、最狂拽酷炫融资

接下来扒一下热门手机APP“超级课程表”的创始人余佳文，说话不吐舌头就卖萌，号称14岁开始做生意，高二赚得人生的第一个100万，并曾在节目中放出豪言：“老师、校长、投资人，所有人都被我骂过一遍！”简直狂妄到逆天了有木有？

不过这位90后CEO的管理方式则更令人咋舌，“我的公司全是90后，员工薪水自己开，我鼓励员工之间吵架，吵不了就打，住院了我出钱。明年我会拿出一个亿的利润分给员工！”

3、最傲娇融资

这个9月，当人们谈论着苹果的新品、滴滴的更名时，一条“小米砸亿元投老虎证券进军下一个百亿级市场”的新闻悄悄地刷遍了各大门户网站的金融版块。老虎证券是个什么鬼？凭什么赢得小米亿元投资？

老虎证券，一家互联网美股券商，致力为国内投资人提供最好的境外投资体验。据称，其产品老虎股票APP上线当月交易额便突破一亿美元。但是，当初雷布斯决定砸一亿的时候，这家公司连产品都还没有呢！是不是很任性？

奇葩的是，在雷布斯之前，另外几位投资人也很任性，比如美团王兴连面都没见，便在电话中敲定对老虎证券的投资，天使汇只聊了10分钟就决定投资，报团科技投资人站在咖啡厅门口跟创始人聊了几分钟，没等签合同就打了几百万大洋过去.....