

银行四大盈利手段：

一、佣金

说起来你可能不信，银行从商户手中收取的佣金，是它最大、最稳定的盈利手段。

当客户在商户消费、通过POS机刷卡后，银行会收到交易额1%——3%左右的回佣。这个金额已经不算小了，许多小型商户往往会为了避免支付这个费用，从而拒绝让客户使用POS机。

二、年费

现在我们国内的信用卡年费，大多在300元以内，而且只要满足条件就能够减免。但也有一些高端信用卡，因为提供了特殊的高端服务，年费高达3600元或以上，并且它们免除年费的条件也很苛刻。不过对于富人来说，这些信用卡提供的服务已经远超那几千元的年费了，因此并不会吝惜于付费。

三、手续费

这个手续费主要针对于取现。我国的信用卡境内本行取现的手续费，是取现金额的0.5%，最低2元，最高50元；境外(含港澳台)则是按每笔预借现金金额的3%计算手续费，最低收费为每笔¥30元或\$3美元。

如果你将自己的钱存入信用卡中再取现，也是要支付这个手续费的。如果你的信用卡内没有余额，透支取现，除了支付手续费外，还需支付0.05%/天的利息。

四、利息

因为信用卡今天已走入寻常百姓家，普通客户的还款能力不如富人好，因此难免出现还款日不能全额还清的情况。银行针对此现象设定了最低还款额，并对未还款设定了利息和滞纳金，在充分给予客户喘息期的同时，也增加了自己的营收。

经过仔细计算会发现，信用卡独特的“利滚利”模式使得它的利息不下于高利贷，不过在去年，国家废除了信用卡的滞纳金，改为违约金，一定程度上缓解了还款人

的压力，但即便如此，信用卡的利息还是非常的惊人。