

春节将临，网上网下各大商场优惠活动纷至沓来：满299返150、三人同行一人免单、刷卡购物送三倍积分种种优惠直看得人眼花缭乱，购物欲望蠢蠢欲动。于是信用卡刷卡消费迎来了一年中的最高峰。

招商银行信用卡中心针对80后进行的调查显示：刷卡消费购买的不仅是商品，还有快乐的心情。

开卡诱惑多

众多银行都抓紧春节黄金期拓展信用卡市场，仅浦发银行一家，最近就接连推出两张信用卡：财星主题信用卡和加速积分信用卡。

财星主题信用卡以中国人熟知的财神爷形象为主题，巧妙地将中国传统的财富哲学与现代金融产品信用卡相结合，契合了现代人财富增值的美好愿景，在近期的信用卡市场上颇具新意。而该卡还有许多诱惑，如每月一次最高达5000元的账单免单抽奖、每年大年初五财星日，每位当天有合格消费的持卡人均有机会获得最高888元的红包；每月8日、18日、28日浦发财星信用卡都会定期举行力度颇大的刷卡优惠活动回馈持卡人，包括上月账单免单机会，特价兑换财星专享礼品，每月首笔取现手续费免费等。

浦发加速积分信用卡则是国内首张以积分为主打功能的信用卡，可实现业内最快积分。该卡在现有积分计划的平台上，提供更快的积分累积率，在加油站、超市这些最经常刷卡的场所消费最高可达5倍积分，其他日常消费比一般信用卡的刷1元积1分更快30%，白金卡更快50%，且积分永久有效。该产品将积分速积速兑作为核心功能，较好地满足了喜欢刷卡积分换礼的目标客群需求。据悉，即日起成功申请浦发加速积分信用卡，还有机会获赠最高20万积分。

不独浦发银行，广东发展银行最近也与深圳航空公司共同打造国内首张里程预借、双人里程账户关联功能信用卡，若持卡人尊鹏会员账户中累积里程数尚不足兑换所需免票，可向广发银行提出里程预借；若两人均为广发深航尊鹏卡持卡人，双方即可向深航尊鹏会员专线提出申请，进行尊鹏会员里程账户关联，关联后即可实现由一方向另一方转账。另外，广发深航尊鹏卡还为持卡人提供搭乘深航、国航航班刷卡消费均可累积深航里程并可兑换深航、国航机票的服务。

2011年2月28日前成功申请并开卡，还有机会获赠深航国内航线头等舱升舱体验。

用卡优惠多

打着灯笼都买不到 iPhone4？没关系，刷信用卡，iPhone4免费送近日，一家银行网上银行信用卡页面打出一条广告，在2011年1月每个周末刷卡到一定金额，当月消费总金额排名前350名，即可赢取 iPhone4、iPad、iPod touch等苹果系列产品。

春节前，为刺激信用卡刷卡消费，各大银行纷纷推出信用卡优惠活动，仅浦发银行，就有刷卡享受星巴克饮料免费升杯、享电影兑换券、瑜伽礼券、购物折上折等。

今年各家银行信用卡中心推出的刷卡优惠直击持卡人痒处：你想要什么，我就奖什么。iPad是今年送礼佳品？那就送iPad。2011年2月15日之前刷民生信用卡海外消费，即有机会享受双重礼遇：活动期间，单笔海外消费满50美元，即可获得一次抽奖机会，赢取iPad。活动期间，单笔海外消费满50美元，累计笔数最多的前10名客户还可获赠宏碁笔记本电脑1台。

在新春到来之际，中信信用卡也以免年为由，推出精彩新年好礼兔YOU刷卡回馈大行动，持卡人可获得兔缤纷兔悠然兔温暖三种奖励，有机会获得兔斯基拉杆包、床上用品、I-MJ望月幻响兔音响等可爱的兔斯基礼品，以及微波炉、乐扣七件套等其他礼物。

刷卡快乐多

今年春节最想收到的礼物是什么？根据一家银行理财中心的调查，一是兔年生肖金，二是iPad。尤其是iPad，已经成为80后最志在必得的消费商品。贵？手头没那么多钱？放心，不会啃老，只会啃银行。

招商银行信用卡近期发布的《年轻族群报告》显示：当80后年轻人想购买自己暂时无力支付的商品时，63%的受访者表示会刷信用卡，而只有一成的人会选择啃老。

刷卡，不仅是购物，还会购进很多附加值，比如快乐的心情。调查显示，超过六成的年轻人把购物看作是放松心情的手段，而把购物看成是张扬个性手段的年轻人超过了半数。同时，有超过三分之一的受访者表示，自己购买潮流的产品是为了彰显自己的个性，而不是出于盲目跟风的心理。

调查显示，时尚服饰、潮流电子是80后的最爱，为此银行纷纷针对80后拓展刷卡消费内容。招商银行和国美、苏宁、永乐等数码家电卖场进行分期合作，并和全国多家知名百货公司推出联名信用卡合作，搭建招商银行信用卡持卡人专属的网上商城等一系列手段，用各种产品新颖、价格优惠的消费体验来满足年轻人对个性购物体验的需要。

还款服务多

在信用卡用卡高峰来临之际，多家银行针对信用卡消费的金融服务也日渐细化和人性化。比如招商银行，针对80后特别进行了信用卡市场调查，调查《报告》显示，80后具有我是信用卡主人的理性态度，他们对于信用卡额度、功能应用有着个性、合理的要求。他们对不符合自己经济状况的高额度并不感兴趣。超过半数的受访者表示希望自己的信用卡额度和自己的收入一起增长。为此，招行对80后申请最多的YOUNG卡，就增加了持续额度提升、账单分期、取现优惠等功能，既帮助年轻人实现了自立，又能让收入和支出处于良性循环的阶段。

不仅如此，80后还有我是信用卡主人的操作和应用方面的独特需求。42%的受访者希望信用卡提供的临时现金服务可以操作简单方便；接近半数的受访者希望将信用卡积分和日常网络娱乐结合。为此招商银行不仅提供了方便快捷的网银、电话预借现金服务，还推出了各种玩转积分的创新：开心网卡的积分换开心币，QQ卡的积分兑换Q币，魔兽信用卡的积分兑换魔兽点卡等，这些功能都为年轻人合理而开心地使用信用卡提供了支持。