

如今，几乎每个人都或多或少有几张信用卡，在享受透支消费、商户打折的同时，你是否了解它的收费方式和盈利模式呢？简单地说就是使用利息、惩罚和约束，同时尽量地鼓励你消费。信用卡在我们生活中的地位有些亦敌亦友，你需要把它看得更清楚。

第一，年费收入。

虽说一年不到一百的年费对于一般用户来说是比小数目，但积少成多，这对银行来说收入可观。

第二，消费手续费。

对于普通用户来说，可能没有手续费这一说，但对于商家而言，手续费则是不可免的。当我们拿着信用卡进行消费时不难发现，一些商家并不太支持信用卡消费，因为刷信用卡会收取一定比例的手续费。有些商家直接让消费者承担这个费用，有些则直接将手续费变相加入到消费金额内，实则都是由信用卡用户在承担这个费用。

第三，最低还款额。

持卡人在到期还款日(含)前偿还全部应付款项有困难的，可按最低额还款，但不愿那个享受免息还款期待遇，未还部分银行按每天万分之五计算利息。银行贷款预支消费的途径不仅仅只有信用卡，大家可以到关注相关平台，获取最新资讯，然后可以权衡选择自己需要的最划算的方式。

第四，循环信用带来的利息。

当你无法在免息期内还款时，你可以选择分期付款支付一定利息，直接逾期不还的会产生滞纳金。无论怎样，银行都有利可图。

以上四类是比较普遍的，你扛得住吗？其实只要了解了银行是怎么在持卡人手中挣钱的，才能绕开这些雷区，抓紧手上钱，在享受优惠的同时，又不出那些冤枉钱！

更多内容请关注专业金融服务平台——卡宝宝网(<http://www.cardbaobao.com>)
卡宝宝网同时为您提供更多银行信用卡的优惠信息、信用卡指南、信用卡攻略，让您更好地使用信用卡。