

贷款买车的人，越来越多。基本上贷款买车包括四种手段，个人直接到银行贷款，信用卡分期贷款，通过汽车金融公司贷款，通过第三方担保或分期公司贷款等等。比较而言，信用卡分期买车流程比较简单，申请门槛也相对要低，因此很多人选择信用卡分期买车。

那么什么是信用卡分期购车？

信用卡分期购车是指信用卡持卡人向发卡银行申请欲购车款的部分金额，在约定期限内，逐月还款并按照发卡银行规定支付一定手续费的信用卡付款方式。这种方式需要交一定比例的首付款，剩下的余款按月偿还即可，不需要缴纳利息，只缴纳手续费，而且银行一般要一次性收取。分期期限最长可达三年。

信用卡分期买车跟直接贷款买车有区别吗？

答案有的。相比于其他购车贷款，信用卡分期购车门槛更低，只要申请者个人信用记录良好，并且能够提供银行认可的工作收入证明和财产证明，一般七个工作日内就能完成贷款，而且信用卡分期购车没有利息，只有手续费比普通贷款更加便宜。

信用卡分期买车流程是这样的，一般分四个步骤。

- 1.持卡人可以拨打发卡行卡电话查询能否办理信用卡分期买车业务，什么车型适用，能办多大额度。
- 2.持卡人持有效身份证件到指定经销商店面申请分期购车。
- 3.持卡人确定所购车辆填写订购单交由银行银行后台进行核实。
- 4.银行后台进行放款审核。

通过信用卡分期购车，需要注意几个事项。

- 1.警惕经销商抬高车价。

信用卡分期买车，虽然可以做到零首付 零利息，但是通常银行会绑定经销商，只能在指定经销商处购车，那么这个时候要，经销商是不是抬高了车价进行售卖。最好是通过专业的汽车网站进行比较。保险起见 还有通过电话联系或者实地走访去看看其他经销商的报价，比较之后选择最优的经销商。

2.警惕捆绑销售。

既然是指定的经销商，很多事情，就由不得消费者做决定，如果你在指定经销商处买车，还需要警惕的就是有没有绑定销售。比如经销商有没有要求消费者买车的同时购买一些指定产品。车险，汽车装饰等。，这无形中又赚了消费者一笔钱。

3.分期购车免利息，不等于无成本。

虽然没有利息，但是有手续费啊，而且手续费也不低，这就需要消费者比较各家银行信用卡分期购车的分期手续费，谁高谁低了，选择手续费最低的银行办理信用卡分期购车。

最后提醒大家一点，购车时记得留取各种有利于维权的文件信息等证据，如果遇到侵害消费者权益的行为是有力的证明。