

12月6日消息，据外媒报道称，苹果Apple Card已开始将持卡人的信用详情上报信用系统，并将持卡人的详细信用信息发送给持卡人。

报道中提到，高盛银行确认正与信贷局TransUnion合作，开始将持卡人的信息上报，并通知持卡人将在5日之内将详细信息发送给持卡人，包括Apple Card帐户的开立日期、信用额度、付款状态等。

高盛CEO大卫·所罗门曾表示，与苹果合作推出Apple Card是该公司进军消费金融行业的重要一步，也是该集团“是有史以来最成功的一次信用卡发行”。他还认为：“Apple Card 完全改变了信用卡体验，旨在帮助客户过上更健康的财务生活。我们很高兴能在这方面与苹果合作。Apple Card的设计就是为了方便广大消费者。”

Apple Card推出于今年3月26日，用户通过iPhone即可在线申请，过程很简单，可以结合Apple Pay使用。对于Apple Card来说，它没有负担，没有年费，没有外币转换费，没有滞纳金(但有累积利息)，没有额度超限费，而且会自动整理消费记录(追踪诸如食品、饮料和旅游等品类的开支，让支出明细更清晰)，可以当记账软件使用。

为了鼓励iPhone用户踊跃使用Apple Card，苹果给出的条件显示，使用Apple Card，任何消费都无条件返现1%，通过Apple Pay消费返现2%，购买苹果商城产品返现3%(包含iPhone等产品，以iPhone XS 999美元的售价来说，交易完成后可以返现金30美金，约合人民币200元)，返现金额每日结算且无上限，次日即可抵用。

由于这张卡年费为0，还有1-3%的返现。这对用户来说简直就是白给的钱，尤其是订阅 iCloud 存储空间、App Store 购买App时，苹果的3%返还还是很有吸引力的。对此，苹果表示，Apple Card “不收取任何费用，甚至包括隐藏的费用”，但这并不包括信用卡利息。苹果表示，可变年利率将从13.24%到24.24%不等。如果你错过了还款，虽没有本金滞纳金，但是利息会以更快的速度增长。

此外，钱包还将提供建议，帮助避免不必要的花销。你也可以设置每周或每两周的自动还款，便于管理自己的开支。

据市场调研机构IHS Markit给出的报告看，苹果与万事达和高盛合作推出的“苹果卡(Apple Card)”，到2019年底，在美国范围内可接入苹果支付的设备将增加到1.75亿台。

值得一提的是，苹果联合创始人史蒂夫·沃兹尼亚克(Steve Wozniak)之前接受采访时称，高盛与苹果合作发行的Apple Card在确定信用额度时涉嫌性别歧视，自己的妻子也成了被歧视对象，并呼吁政府加强监管。

沃兹尼亚克表示，Apple Card给他的信用额度是他的妻子的10倍，尽管他们共用银行和其他信用卡账户，而其他贷款人对他们一视同仁。沃兹尼亚克是指出Apple Card这一问题的又一位知名人物，此前美国科技业企业家、Ruby on Rails创始人David Heinemeier Hansson率先在社交媒体上曝光了这一问题，称Apple Card给了他20倍于他妻子的信用额度。纽约金融服务管理局(New York department of Financial Services)随后宣布将对此展开调查。

在纽约监管机构宣布展开调查后，高盛发言人安德鲁·威廉姆斯(Andrew Williams)

表示：“我们的信用决定是基于客户的信誉，而不是基于性别、种族、年龄、性取向或法律禁止的任何其他因素。”