

现在的年轻人都比较好面子，他们不好意思向父母直接伸手要钱，不好意思向朋友开口借钱，也不好意思向公司预支薪水，为了避免在需要用钱的时候，出现囊中羞涩的窘境，很多人开始使用一些“借钱小工具”，花呗、借呗、信用卡就是其中的典型代表。

但是这些产品，对于刚入门的信贷小白来说，“傻傻分不清楚”是他们最真实的状态，今天，就带领大家来深度了解一下这些产品。

三款产品的由来

关于这三者，大家可能对信用卡的了解还是比较多的，毕竟它的历史已经比较久远。

信用卡起源于1915年的美国，但最早发行信用卡的并非银行，而是一些百货公司、饮食业、娱乐业和汽油公司，为了推销产品，增大营业额，发给顾客的一种类似金融徽章的信用筹码，顾客可以在这些发行筹码的商店及其分号赊购商品，约期付款。这就是信用卡的雏形。

慢慢的，信用卡演变成为一种非现金交易付款的方式，由银行或信用卡公司依照用户的信用度与财力发给持卡人，持卡人持信用卡消费时不需要支付现金，等到结账日时再行还款即可。

这种“先消费后付款”的方式在全世界范围内火速流行，并在上个世纪70年代，开始在中国发展起来。

而对于花呗和借呗的由来，就要先提一下马云正面“刚”银行的那段神话，马云曾说“如果银行不改变，那么我们就试着让银行改变”，大佬说话果然有底气，支付宝上蚂蚁花呗和蚂蚁借呗两款产品，可以说针对的就是银行的信用卡和小额贷款。

1234下一页末页共4页

