



办理信用卡，主要看客户的资质，另外就是基础材料的包装。金融中介就是掌握了信用卡办理的专业流程，所以才狮子大开口，收费高得吓人。

众所周知，办理信用卡是需要工作单位的，于是金融中介就把能用的工作单位都用上。当然了，近两年，申请信用卡已经落实到网络申请上了。

首先，金融中介会先给客户找一个单位，这个单位是很好找的。主要通过“启信宝”等软件进行模糊搜索，而后会跳出来很多公司。跳出来的公司随便点击一个进去，里面就会有注册时间，注册资金，注册地址等等。好了，第一步就是工作单位找到了。

接着，就是单位固定电话了。这个很简单，现在固定电话都是移动的卡片，只要去购买一张，放到手机里就可以用了。这个固定电话号码，主要是充当单位电话使用。

那么，单位有了，固定电话有了，接下来就是给客户填写办卡资料了。按流程操作下来，一次性可以给客户办理5-8张信用卡。即使每张信用卡的额度只有1万，那也可以审批出5-8万来。如果收费按一万800来计算的话，一个客户就可以赚4000-6400，我们按5000去计算。如果一个月接待30个客户的话，那么收入就在15万左右。

等材料填写好之后，就是等待信审电话了。客户本人只要能回答好问题，那就好办了。问题回答好，通常都能通过审批，除非客户没有培训好。所以在办理完信用卡之后，会有一个电话审核的流程，这个流程相对比较简单。无非问工作单位，单位电话，住址等等。只要脑袋稍微好用一点，一般都会审核通过。

这个办理信用卡，相对比较简单，所以中介才敢肆无忌惮到处投放广告。当然，包装办理信用卡，属于违规的行为，很容易就触碰到法律了。不管是中介，还是客户本人，都千万不要去触碰这些。关于中介收费的问题，可以拒绝给予费用。