

4s店买车可以刷信用卡吗？

4s店买车是可以刷信用卡的。但具体到4S店销售过程来说，往往会出现以下几种情况：

1.4S店指定车型，享受信用卡“免息免手续费”购车：

信用卡免息免手续费，银行方面只负责授信放款，并没有任何资金损失，这里主要是4S店以贴息为主，将本应由持卡人缴纳的贷款利息，给予减免，4S店直接返给银行，但这个利率是4S店和银行协商的折扣利率，并不是我们看到的市场公开贷款利率；

同时，4S店也不会做亏本买卖，虽然承诺分期贷款0利率0手续费，但一般会在购车款里加入限制条款，比如全款购车，可以享受1万折扣，分期只能享受5000元优惠，或者根本没有优惠，只能按指导价；或者要求强制在4S店购买车险，通过保险高返点，赚回贷款利息损失。

2.4S店指定车型，享受信用卡“零利率”分期购车：

标榜信用卡分期“零利率”，而没有说“免手续费”，其实这只是一种噱头，这里银行在起主导作用，信用卡分期贷款的手续费核算下来年化利率在15%以上；而4S店只充当寻找客源的角色，并且为那些资金不足的客户提供银行分期贷款，以达成购车交易。

3.4S店指定车型，享受“免息，手续费折扣优惠”分期购车：

同第二条类似，只不过持卡人可以享受更加优惠的手续费费率，这也是4S店与银行之间的博弈结果。

4.4S店指定车型，首付30%，零利息零手续费，信用卡分期贷款一年还清：

这种情况，多发生在一些指定车型上，或不畅销、或购车价比较高，4S店一方面为尽快出货，允许客户只交首付，一般为购车款的30%，其他尾款，可以在一年之内一次性付清，如果延时，将要被罚息；另外这种表面优惠，虽然在购车款上4S店没有做手脚，但往往会要求在本店上全险，有些随车附带的赠送礼品也会被悄悄扣留。

5.持卡人正常刷卡购车，然后申请分期：

这种情况，需要建立在持卡人信用卡额度够用的前提下，一般购车属于大宗消费，几千、几万额度根本不够;再有，这种分期，银行一般比较愿意受理，因为持卡人无法享受0利息0手续费的优惠，必须付出实实在在的手续费。