在电子现金盛行的今天，很多人名下的信用卡也变得越来越多，我们常常看到信用卡办卡员出没于各个写字楼推销信用卡。多数信用卡申请成功后还可以获赠礼品，那么银行为什么要大力推广办信用卡业务呢？

我们都知道，银行的盈利方式是把钱贷出去，收回来，通过放贷利息和储户利息之间的利差挣钱。这里面有两个核心业务，一是吸储，没有源源不断的储户把钱存进银行，那么银行就没有钱可以用于放贷，相应的银行也就挣不到钱。放贷同样是银行的核心业务，只要把钱吸引进来，如果不能放出去，那就是成本呀，所以银行也会千方百计的把钱贷出去。

相对社会贷款银行的利率低多了，利率低就意味着抗风险能力也低，所以银行的风控做的非常严。一般都会把钱贷给信用良好的大企业，但是大企业毕竟是少数的，个人用户才是最大的群体。银行也希望可以把钱贷给个人，但是银行还有保证贷出去的钱能收回来，于是，信用卡业务就出现了。

可能有人会奇怪，我卡银行卡，按月还款，并没有支付给银行利息啊，如果你每月按时还款，是不需要支付给银行利息的，但是你刷卡的同时，商家是需要向银行支付手续费的，这是作为银行利润收入来源的，对银行来说已经是非常高了。这下大家是不是就能明白为什么信用卡刷卡消费免费，但是取现就需要收费，因为用户刷卡时商户再付成本，你取现时没有商户为你支付成本，就只能你自己出了，看完你明白了银行“用心良苦”了吧！