

银行存款变保险之事，或许大家没有遇到过，但可能听到过。本来只想去银行存个钱，结果却变成保险产品，不仅本金拿不回来，而且还有可能要继续往里送钱，想想就让人郁闷。近日，银保监会公布了一项处罚决定，某银行分行因为存在误导销售保险产品，虽然涉及的保单仅5件，但也被勒令改正并罚款13万元。不过，监管层虽然对这种现象都是严惩不怠，但也似乎屡禁不止。

为什么银行会卖保险？

在传统认知里，银行就是一个吸收存款和发放贷款的金融机构。不过现在的银行早已开始向多元化方向经营，不仅有理财业务，而且还代理着其他金融机构的理财业务。而银行卖保险，就属于代理保险公司的理财业务。

之所以这么做，一方面肯定是为了获得预期收益，毕竟代销保险产品，渠道费用、提成费用等肯定是少不了的；另一方面，银行通过代销保险产品，也可以加强与保险公司的业务往来，从而有利于保险公司把钱存到自家银行，达到揽储的目的。所以代销保险，对银行可以说是一举两得。

不过，代销保险产品对银行来说是获得了好处，但对一些被误导买了保险产品的储户来说却是苦不堪言，甚至可能会造成不小损失。就算是银行因此被罚，储户的钱也未必能拿回来。所以对储户来说，如果不想发生这种事情，就不能只寄希望银行或他人，还需要自己多加防患。

如何防止存款变保险？

1、不被利益诱惑。一般能激发储户的购买欲望，往往是因为一款产品的预期收益率较高，而理财类的保险产品预期收益率可能确实要比银行存款高。但想要拿到高预期收益就得付出一定代价，要么是承担更高的风险，要么就是投资更长的期限。而投资预期收益更高的保险产品往往就是投资期限很长，甚至可能还需要不断往里投钱。所以只要不被利益诱惑，安安心心存个定期，宁愿少拿一些利息，也就不会被钻空子了。

2、看产品的发行主体是谁。有些人去银行可能不止想存钱，还想买个预期收益稍微高一点的理财产品，这个时候也可能被诱导去买保险产品。那么，就要记得在签合同时候看一下该产品的发行主体，从来辨别是不是保险产品。如果是保险产品，那发行的主体肯定是保险公司，而不是银行。

3、巧用保险犹豫期，买了产品之后再三确认。如果是自己稀里糊涂就买了，买的时候也没有认真去看合同或者根本看不懂合同，那买完之后最好自己或找懂的人再确认一下。大多数保险产品都有一个犹豫期，只要在犹豫期之内不想买了，本金是

可以全部退还的。所以如果买完之后发现是误买了保险产品，确实不想买的话就不要拖，立即去退了就行。

其实银行里代销的保险产品也并不是说不好，但对于储户来说，即使要买也是要在充分了解并且有需求之下自愿买，而不是在诱导或者不知情之下购买。如果自己的存款或理财莫名其妙就变成了保险，相信谁都不能接受。